

Referenzen

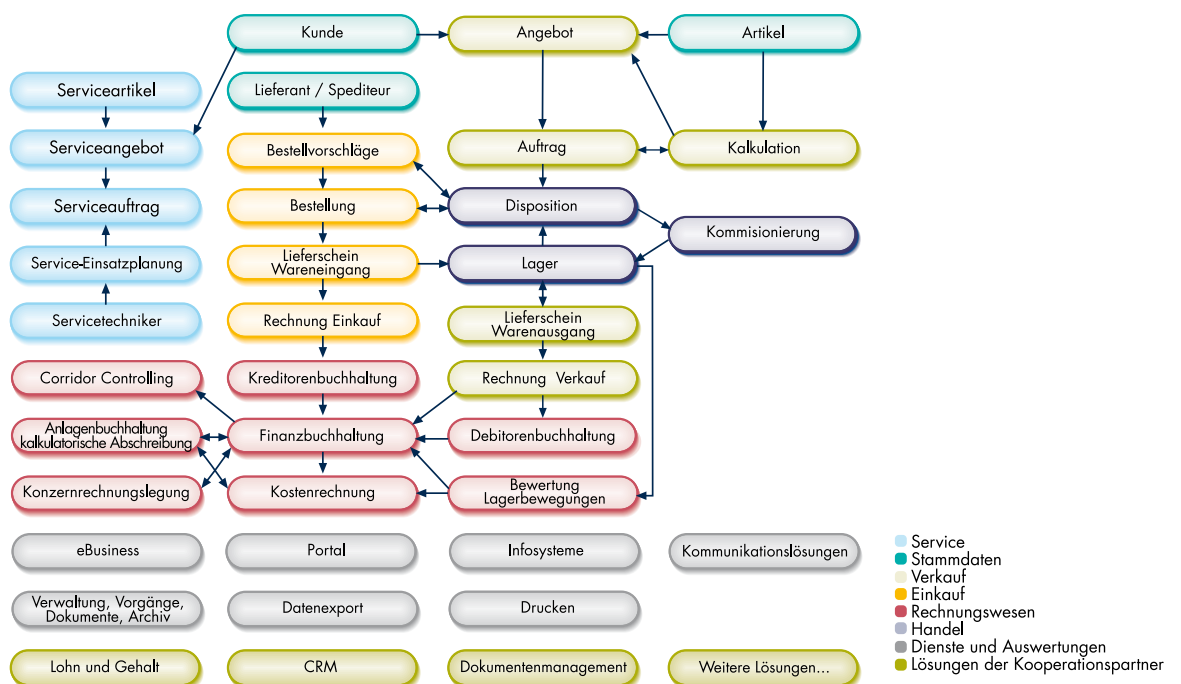


**abas-Handel für Handels-
und Dienstleistungsunternehmen**

abas-Handel für Handels- und Dienstleistungsunternehmen

Unternehmenserfolge im Handel beruhen vor allem auf Timing, dem richtigen Preis und hervorragender Qualität. Beim Handel muss einfach alles stimmen – Artikel, Qualität, Preis, Zeit und Ort. Präzise verzahnte Logistik ohne Reibungsverluste stellt deshalb eine maßgebliche Voraussetzung für die Umsatzsicherung dar. Handelsaktionen, Rahmenverträge, schnelle Lieferfähigkeit oder zusätzliche Services können das beim Kunden erworbene Vertrauen erhalten und dazu beitragen, ihn langfristig zu binden.

abas-Handel für Handels- und Dienstleistungsunternehmen



Die Antwort auf diese Aufgaben liegt einerseits in einer stärkeren Ausrichtung der Unternehmensprozesse auf die Bedürfnisse des Kunden, auf der anderen Seite der Aufdeckung und Nutzung aller Produktivitätsreserven, z.B. durch reduzierte Lagerhaltung, schnelleren Warenumsatz, kürzere Lieferfristen oder eCommerce-Technologien. Denn das Ziel muss heißen: weniger Bestand, weniger Kosten, gesteigerter Gewinn und vor allem zufriedene Kunden.

ERP-Lösungen für den Großhandel müssen gleich mehrere Aufgaben erfüllen. Sie müssen so leistungsfähig sein, dass eine fluktuierende Auftragslage, komplizierte Preisfindungsmethoden und komplexe Herausforderungen gemeistert werden. Darüber hinaus müssen sie zukunftsorientiert, funktionsstark, flexibel an die jeweiligen Anforderungen anpassbar und durch regelmäßige Updates immer auf dem aktuellsten technischen Stand sein.

Mit abas-Handel steht eine Business-Software zur Verfügung, die diese Ansprüche erfüllt. abas-Handel unterstützt als umfassende Warenwirtschaftslösung sämtliche Geschäftsbereiche Ihres Unternehmens, wie Einkauf, Verkauf, Lager/Logistik, Finanzbuchhaltung, Kostenrechnung und Anlagenbuchhaltung.

Nutzen durch abas-Handel

- Höhere Kundenzufriedenheit durch schnelle und zuverlässige Informationen, bessere Beratung, kürzere Lieferzeiten, besseres Qualitätsmanagement
- Höhere Liquidität durch Minimierung der Lagerbestände, der Durchlaufzeiten und des schnellen und sicheren Mittelrückflusses
- Absatzsteigerung durch eCommerce-Integration mit abas-eB
- Geringerer administrativer Aufwand bei Beschaffung, Disposition, Lieferung und Finanzwesen

Die Architektur von abas-Handel in Verbindung mit sehr flexiblen Anpassungsmöglichkeiten und einer garantierten Update-Möglichkeit, stellen die optimale Abbildung der Geschäftsprozesse unterschiedlichster Organisationsformen und Handelsbranchen dar. Darüber hinaus steht eine sehr weitreichende eCommerce-Integration zur Verfügung.

IT-Anforderungen des Handels

Beispielsweise muss die Lagerverwaltung schnell und effizient sein, wenn es darum geht Ausschuss zu vermeiden, Bestände zu kontrollieren, Bestandsbewegungen zu verfolgen und die Anforderungen an die verschiedensten Aufgaben zu erfüllen. Preisfindung und Artikelinformationen müssen interaktiv mit eCommerce-Technologien verzahnt sein, denn der Handel stellt die Grundlage für dynamische eCommerce-Lösungen wie eShops. So müssen Daten für einen Web-Shop nur einmal in der Warenwirtschaft erfasst und gepflegt werden. Shop-Aufträge stehen sofort in der Warenwirtschaft zur Weiterverarbeitung bereit. Import und Export von Daten sowie doppelte Erfassungsarbeiten entfallen.

Das gilt selbstverständlich auch für andere Bereiche wie z.B. Ein- und Verkauf. So können z.B. entsprechende Schnellerfassungsmasken den jeweiligen Unternehmensanforderungen schnell und zielgerichtet zur Verfügung gestellt werden. Darüber hinaus können entsprechende Rahmenaufträge und Rahmenbestellungen über abas-Handel schnell und komfortabel abgewickelt werden. Dies gilt selbstverständlich auch für Themen wie z.B. Preisfindung, Set-Verwaltung, Sammelrechnungen, Bonus- und Provisionsverwaltung, Reparaturverwaltung und Außendienstbindung.

Aber auch das Optimieren von kritischen Geschäftsprozessen verbessert die Kommunikation und den Informationsaustausch und kann damit Ihre Produktivität steigern. Darüber hinaus erleichtern modernste Technologien die Zusammenarbeit mit Ihren Kunden, Lieferanten und Geschäftspartnern, auch über die Unternehmensgrenzen hinweg über das Internet – an jedem Ort dieser Welt, zu jeder Zeit, und wenn nötig, auch parallel in mehreren Sprachen.

Zufriedene abas-Anwender im Handel

Projekthighlights:

- Schneller Echtstart
- Aktuelle Daten durch Infosysteme
- Eigene Niederlassungsanbindung
- Verknüpfte abas-eBusiness-Lösung
- Permanente Updatefähigkeit
- Integrierte Finanzbuchhaltung
- Umfangreicher Telefonservice

„Die intensive Betreuung durch die ABAS Projektierung in Hockenheim bringt unserem Unternehmen die jährlichen Verbesserungen und Erweiterungen von abas-Handel schnell nahe. So kann ich mir beispielsweise gar nicht vorstellen, wie ich ohne die Infosysteme der abas-Business-Software mein stetig wachsendes Arbeitspensum abwickeln könnte. Mit abas-Handel als Backoffice-Basis weiß ich auch die internationale Expansion sowie den Aufbau weiterer Produktlinien unserer Unternehmensgruppe gesichert. Die Entscheidung war wieder richtig.“ Tanja Link, Geschäftsführerin



Beschreibung des ERP-Projektes:

Als das Unternehmen im Oktober 2006 mit zwei Mitarbeitern gegründet wurde, stand für die beiden später folgenden Geschäftsführer aufgrund der positiven Erfahrungen mit der abas-Business-Software und den betreuenden Mitarbeitern des abas-Software-Partners bei ihrer vorherigen Tätigkeit fest, wie bei weiterem Wachstum des Unternehmens die Entscheidung wieder ausfallen würde. Bereits im Juni 2007 war es soweit. Zwei Monate nach der Entscheidung ging es bereits in den Echtbetrieb und nach weiteren sechs Monaten wurde der Bereich Finanzbuchhaltung, entgegen der ursprünglichen Planung, nachträglich aktiviert. Dabei blieb das Projekt weit unterhalb des geplanten Budgets. Für Kunden, Interessenten, in- und ausländische Niederlassungen, Lieferanten sowie Mitarbeiter sollen mittels der abas-Business-Lösung Informationen und stets aktuelle Daten im Internet zur Verfügung gestellt werden. Die Hardware dazu kommt aus dem eigenen Haus.

Projektbetreuung: ABAS Projektierung GmbH Hockenheim



Produkte: Netzwerkkomponenten führender Hersteller (Router, Switches, WLAN, IP-Telefonie, Speicher, Kabel), Fertigungs- und Prozessautomatisierung sowie Gebäudetechnik, WAN-Optimierung, Server- und Storage-Konsolidierung

Mitarbeiter: 13

Lizenzen: 10

abas-Anwender seit: 2007

4Star Trading GmbH in Sandhausen (D),
www.4star-trading.com

Csernohorszky

Projekthighlights:

- Abdeckung von Handels- und Dienstleistungs-Funktionalität
- Schnelle ERP-Einführung
- Verbesserter Workflow
- Einhaltung des geplanten Kostenrahmens

„Auf der Kostenseite hat sich unser guter Eindruck von N&P sowie ABAS bestätigt, mit den geplanten 50 Manntagen wurde der Kostenrahmen eingehalten. Dank der Flexibilität der Software konnten wir viele Anpassungen selbst vornehmen und dadurch Geld sparen.“ Martin Seidl, IT-Leiter

Ing. Emmerich Csernohorszky GmbH in Wien (A),
www.csernohorszky.at

Mitarbeiter: 300

Lizenzen: 50

abas-Anwender seit: 2001



Produkte: Elektro-Großhandel, Dienstleistungen für elektrische Anlagen

Beschreibung des ERP-Projektes:

Um die Effizienz zu steigern, kamen mit der Einführung von abas-Handel Geschäftsprozesse und interne Abläufe auf den Prüfstand. Stark involviert war dabei der abas-Partner Nittmann & Pekoll, der beispielsweise einen Workflow austüftelte, der automatisch aus eingehenden Aufträgen einen Bestellvorgang auslöst, der in alle notwendigen Abteilungen reicht und Informationen abrufen bzw. bereitstellt. Die Zeitersparnis durch den Einsatz des neuen ERP-Systems ist für die meisten Mitarbeiter hoch, denn Informationen wie Angebote, Rechnungen oder Kundendaten stehen auf Knopfdruck bereit und müssen nicht mühselig zusammengesucht werden.

Projektbetreuung: Nittmann & Pekoll GesmbH

Projekthighlights:

- Niederlassungsanbindung
- Update-Dauer
- Individuelle Auswertungen
- Kundeninformationssystem
- Seriennummernverwaltung

„Nach der Aufnahme meiner Tätigkeit bei CyberTronics im Juni 2007 konnte ich mich in kürzester Zeit in das System von ABAS einarbeiten. Dank der Unterstützung durch den abas-Software-Partner und der Übersichtlichkeit des Systems kann ich, auch durch individuelle Auswertungen, schnell auf die für den Telefonverkauf notwendigen Daten zugreifen.“ Marco Panzini, Account Manager



CyberTronics-EU
communication & consulting

Beschreibung des ERP-Projektes:

Im Februar 2000 mit 5 Mitarbeitern gegründet, war die Abwicklung mittels Office-Paketes durch das stetige Wachstum nicht mehr durchführbar. Nach intensiver Suche überzeugte die Einführungsmethodik der ABAS Projektierung und die Flexibilität der Software. Das Preis- Leistungsverhältnis rundete das positive Bild ab. Vier Monate nach der Entscheidung ging es bereits in den Echtbetrieb. Durch regelmäßige Updates werden gesetzliche und kaufmännische Erweiterungen permanent auf dem neuesten Stand gehalten. Die Anbindung der Verkaufsniederlassungen erfolgte durch Nutzung eigener Distributionsprodukte problemlos. Notwendige Anpassungen werden kurzfristig durch den betreuenden abas-Software-Partner vorgenommen.

Projektbetreuung: ABAS Projektierung GmbH Hockenheim

Produkte: Netzwerktechnikkomponenten (Router, Switches, Speicher, Kabel, etc.)



Mitarbeiter: 10

Lizenzen: 10

abas-Anwender seit: 2002

CyberTronics-EU GmbH in Leimen (D)

www.cybertronics-eu.com

„Ich konnte mich in kürzester Zeit in das System von ABAS einarbeiten.“

Projekthighlights:

- Einkauf: Bestellhistorie und Prognosemengen
- Verkauf: Verfügbarkeitsrechnung
- Leitstand für den Versand
- Kommissionierung per Funk-Scanner
- Lagerverwaltung
- Telefonverkauf
- Web-Shop mit abas-eB

„Viele zeitaufwändige Prozesse wurden mit der Software automatisiert und die Mitarbeiterzahl und damit die Fixkosten in der Verwaltung sind trotz kräftiger Umsatzzuwächse konstant geblieben. Der ROI, den wir immer im Auge hatten, war kalkulierbar und ist auch wirklich eingetreten.“ Gerhard Schleiken, Geschäftsführer



Beschreibung des ERP-Projektes:

Eingeführt wurden bei DDC alle Funktionsbereiche der Handelslösung abas-Handel wie Warenwirtschaft, Materialwirtschaft und Lagerwesen, Disposition, Verkauf/Auftragswesen/Versand, Einkauf/Bestellwesen sowie Rechnungswesen und Controlling. Es wurde ein zentraler Kundenservice aufgebaut, der auch die internationalen Kunden bedient. Hier bewährte sich die Mehrsprachigkeit der abas-Business-Software. Wie flexibel die abas-Business-Software zugeschnitten werden kann, zeigen individuelle Anpassungen in verschiedenen Geschäftsbereichen. So wurde etwa für den Einkauf, der aufgrund der Handelstätigkeit von zentraler Bedeutung ist, ein umfassendes Werkzeug geschaffen. Eine Besonderheit ist der mit abas-eB realisierte Web-Shop, der allen Kunden zur Verfügung steht. Im Web-Shop sind nicht nur alle Produkte rund um die Uhr abrufbar. Für alle registrierten Kunden sind auch die individuellen Konditionen sowie die aktuelle Lieferverfügbarkeit hinterlegt. Alle hierzu notwendigen Daten sind im ERP-System aktuell verfügbar und werden realtime im Web-Shop angezeigt.

Projektbetreuung: SteinhilberSchwehr GmbH



Produkte: Handel mit Netzwerkkomponenten, Verkabelungs- und Verbindungssystemen

Mitarbeiter: 200

Lizenzen: 55

abas-Anwender seit: 2001

Digital Data Communications GmbH in Dortmund (D)

www.ddc.de



Projekthighlights:

- individuelle Anpassungen
- mehrere Gesellschaften auf einem Server
- einfache Anbindung spezieller Auswertungslösungen
- schnelle Datenübergabe an Logistikdienstleister
- integrierte Verbindung zu eBusiness und Homepage
- direkte Verbindung zu ausländischen Stützpunkten

„Nach einer sehr kurzen eBusiness-Projekt-dauer stehen unserem Außendienst nun viele notwendige Informationen rund um die Uhr zur Verfügung. Auch die Angebotserstellung ist via Internet möglich. Unsere Projektmanager steuern mittels der abas-eBusiness-Lösung die Veröffentlichung ihrer Produktbereiche selbständig. Sie setzen einen Haken im Artikelstamm unseres Warenwirtschaftssystems; schon sind Bilder, Handbücher, Produktinformationen usw. weltweit verfügbar. Das ist einmalig!“ Günter Tappen, Leiter IT

elta GmbH in Rödermark (D)

www.elta.de

Mitarbeiter: 80

Lizenzen: 60

abas-Anwender seit: 2005



Produkte: Handelshaus für Unterhaltungselektronik, Kleinallektrogeräte und Klimatechnik

Beschreibung des ERP-Projektes:

Nach einer weniger geglückten WWS-Einführung aufgrund fehlenden Know-hows des Systemhauses musste im Jahr 2005 kurzfristig der Umstieg auf abas-Handel vorgenommen werden, was dem Key-User-Team von elta und den Beteiligten der lokalen ABAS Projektierung Rhein-Main auch im gesteckten Zeitrahmen gelang. Neben dem Zentralstandort Rödermark wurde mittels VPN die Tochtergesellschaft in Österreich angebunden. Mehrere Auswertungstools werden von abas-Handel aktuell mit Daten versorgt, die von den elta-Mitarbeitern individuell zusammen gestellt werden können. Das externe Lager wird fast online mit Kommissionier- und Versand-Informationen beliefert, um eine kurzfristige Lieferung zu ermöglichen. Nach dem Echtstart kam eine weitere Unternehmung hinzu, die auf dem gleichen Server in nur kürzester Zeit als separater Mandant aktiviert wurde. Darüber hinaus wird die abas-eBusiness-Lösung zur weltweiten Außendienstanbindung und Lieferung von aktuellen Daten sowie Bildern für die Homepage genutzt.

Projektbetreuung: ABAS Projektierung Rhein-Main GmbH & Co. KG

Projekthighlights:

- Kurze Einführungszeit
- Linux
- Individuelle Anpassungen
- Updatefähigkeit
- Gutes Preis-Leistungsverhältnis

Beschreibung des ERP-Projektes:

In Purkersdorf, nahe von Wien, wurde im Jahr 2001 die ESTA Stahlhandel Gesellschaft m.b.H. gegründet. Geschäftszweck ist der Ein- und Verkauf von Stahlprodukten. Direkte Gespräche und Verhandlungen mit den Werken, den Spediteuren und dem Zoll machen ESTA zu einem leistungsstarken Partner. Seit 2004 arbeitet das österreichische Unternehmen mit der Warenwirtschaftslösung abas-Handel.

Projektbetreuung: Nittmann & Pekoll GesmbH



Produkte: Handel mit Stahlblech, Stangen und Rohren



Mitarbeiter: 10

Lizenzen: 7

abas-Anwender seit: 2004

Esta Stahlhandel GmbH in Purkersdorf (A)

www.esta-stahl.at



Projekthighlights:

- Bestellprozess beschleunigt
- Höhere Transparenz in der Angebots- und Bestellverfolgung
- Optimierte Verkaufsauswertungen
- Geringere Lagerzugriffszeiten

„Die Logik von abas-Handel bietet alle notwendigen Informationen in einem Werkzeug. Jeder kann den Prozess, für den er verantwortlich ist, sehr gut verfolgen. Aufgrund der verbesserten Ablaufkontrollen und des optimierten Zugangs zu Informationen, ist es für mich viel einfacher geworden, meine Firma zu managen und qualifizierte Entscheidungen zu treffen.“ **Valentina Krckova, Eigentümerin und Geschäftsführerin**

Beschreibung des ERP-Projektes:

Fasteners CZ wurde im Jahr 1998 gegründet und kam damals mit einem Lager von gerade mal 80m² aus. Heute ist die Firma ein ernst zu nehmender Konkurrent auf dem Stahlmarkt. Der Umsatz nähert sich der 3 Millionen Euro-Marke und das Lager benötigt heute eine Fläche von 900m², das heißt rund 1.000 Tonnen Stahl werden pro Jahr umgesetzt. Wichtiges Kriterium bei der ERP-Auswahl war nicht nur die volle Integration der Finanzbuchhaltung, sondern auch eine moderne Kostenrechnung, die es ermöglichen sollte Reserven hinsichtlich der Effektivität aufzudecken. Ausschlaggebend für die Entscheidung war die hohe Funktionalität sowie die Kompetenz des Implementierungspartners. Zu den mit abas-Handel verbesserten Prozessen zählen die schnellere Generierung von Bestellungen, verbesserte Transparenz in der Angebots- und Bestellverfolgung sowie optimierte Verkaufsauswertungen. Eingerichtet wurde eine parallele Kommissionierung von Lagerbestand, dabei werden alle Aufträge eines Lagers zur Kommissionierung zusammengefasst. Das Ergebnis ist eine wesentliche Zeitersparnis, die durch geringere Lagerzugriffszeiten und dadurch kürzere Lieferzeiten sowie einer früheren Rechnungsstellung realisiert wird.

Projektbetreuung: amotIQ sro



Produkte: Schrauben, Muttern, Unterlegscheiben, Dübel, Splints, Nieten aus Stahl



Mitarbeiter: 25

Lizenzen: 10

abas-Anwender seit: 2007

FASTENERS CZ in Brno (CZ)

www.fasteners-cz.cz

„Die Logik von abas-Handel bietet alle notwendigen Informationen in einem Werkzeug.“

„Wir können sehr viele Änderungen am System selbst machen und damit Geld sparen.“



Karl-Heinz Häussler GmbH in Heiligkreuztal (D)
www.haeussler-gmbh.de

Mitarbeiter: 50

Lizenzen: 15

abas-Anwender seit: 2005

Projekthighlights:

- Integration eines Web-Shops auf Basis der eBusiness-Lösung abas-eB
- Anbindung einer Kassenslösung

„Die Herausforderungen bei der Einführung waren einerseits eine durchgängige und komplette Lösung zu bekommen, vom Vertrieb und Marketing, dem Verkauf mit den Kassenplätzen über die Produktion hin zur Lagerverwaltung, der Buchhaltung und zum Controlling. Andererseits hatten wir die Jahre zuvor schon Daten gesammelt, die es galt, sinnvoll in das abas-System zu importieren. Die Kundenhistorie zum Beispiel ist trotz dem Wechsel zur abas-Business-Software ohne Bruch vorhanden. Schon bei der Einführung und natürlich auch jetzt im Betrieb zeigten sich die Vorteile der abas-Lösung und der abas-Datenbank: Wir können sehr viele Änderungen am System selbst machen und damit Geld sparen.“ Jochen Reuter, IT-Verantwortlicher



Produkte: Holzbacköfen, Elektro-Steinbacköfen, Pizzaöfen, Teigknetmaschinen, Nudelmaschinen, Getreidemühlen, Räucherschrank etc.

Beschreibung des ERP-Projektes:

Von der Landwirtschaft her entstand der Wunsch, sich mit gesunder, vollwertiger Ernährung und allem was dazu gehört, intensiver zu beschäftigen. So entwickelte sich das Traditionsunternehmen Häussler GmbH, das Holzbacköfen, Elektro-Steinbacköfen, Pizzaöfen, Teigknetmaschinen, Nudelmaschinen, Getreidemühlen und Räucherschrank etc. herstellt und weltweit vertreibt. Um trotz der rasanten Expansion den erreichten Service- und Qualitätsstandard zu halten und weiter auszubauen, suchte Häussler nach einer neuen Unternehmens-IT, die die Prozesse im Unternehmen optimal unterstützt. Im Jahr 2005 fiel die Entscheidung für die abas-Business-Software.

Projektbetreuung: abas Informationssysteme GmbH

„Wir haben mit der abas-Business-Software ein Standort übergreifendes Lagergruppenkonzept.“

Gebr. HELD
alles für die Hydraulik

Gebr. Held Technischer Großhandel GmbH
in Tuttlingen/Möhringen (D), www.held-hydraulik.de

Mitarbeiter: ca. 100

Lizenzen: 32

abas-Anwender seit: 1999

Projekthighlights:

- Ausgeklügeltes Mandanten-/Lagergruppenkonzept für den Einsatz an 7 Standorten mit zentraler Beschaffung
- Langfristige Investitionssicherheit

„Die Datenflut in unserem zentralen Einkauf ist gewaltig. Wir haben mit der abas-Business-Software ein Standort übergreifendes Lagergruppenkonzept realisiert. Unsere dezentralen Lager werden über Lagerorte im ERP-System zu einem Lager zusammengefasst. Dies hat viele Vorteile. Beispielsweise disponiert jeder Standort seine Waren selbst. Um bessere Konditionen von unseren Lieferanten zu erhalten, wird der Einkauf über unsere Zentrale in Tuttlingen abgewickelt. Da wir Rahmenaufträge haben, die über Jahre hinweg reichen, muss der Einkauf eine große Datenmenge verwalten. Ohne unser ERP-System wäre dies nicht mehr zu handhaben.“ Jürgen Zahn, Kaufmännischer Leiter



Produkte: Handel mit Fluidtechnik-Produkten für die Hydraulik und Druckluft, Dienstleistung und Instandhaltung

Beschreibung des ERP-Projektes:

Seit 1999 wird die Gebr. Held GmbH von der abas-Business-Software unterstützt. Insbesondere beim Einkauf und Controlling konnten beeindruckende Ergebnisse erzielt werden. Mit sieben Standorten in Baden-Württemberg und einem europaweit verzweigten Händlernetz bietet die Gebr. Held GmbH ein breites Leistungsspektrum rund um die Fluidtechnik an. Seit der ERP-Einführung hat die Gebr. Held GmbH immer wieder Updates eingespielt und profitiert so von neuen Funktionen.

Projektbetreuung: abas Informationssysteme GmbH

„Wir sind sehr froh, uns für die abas-Business-Software entschieden zu haben.“



Hydraulik-Technik Kh. Hauck GmbH in Neustadt (D)
www.hydraulik-hauck.de

Mitarbeiter: 42

Lizenzen: 25

abas-Anwender seit: 2006



Produkte: Ersatzteilhandel, Konstruktion und Fertigung von Hydraulikaggregaten, Reparatur

Projekthighlights:

- Auswertungen „Analyzer“
- Individuelle Anpassungen
- Administration durch eine Person
- Prozessoptimierung
- Flexibilität
- Drei Unternehmensbereiche in einem Mandanten

„Soweit möglich werden alle Abläufe in der abas-Business-Software abgebildet. Durch die Flexibilität und Individualisierungsmöglichkeiten können wir dies in den meisten Fällen selbst umsetzen. Unsere Projektleiter sind sehr erfahren und kompetent, so dass selbst bei sehr komplexen Anpassungen ein einwandfreies Umsetzen gewährleistet war. Durch die gestiegene Transparenz können wir unsere Arbeitsabläufe permanent optimieren. Wir sind sehr froh, uns für die abas-Business-Software entschieden zu haben.“ Clarissa Bier, EDV-Leitung

Beschreibung des ERP-Projektes:

Im Jahr 2005 entschloss sich das Pfälzer Unternehmen, eine neue ERP-Software auszuwählen. Gegen drei weitere Anbieter setzte sich abas-ERP in der Endauswahl durch. Das besondere Augenmerk des Auswahlteams richtete sich bei den jeweiligen Anbietern auf die Flexibilität, Transparenz, Benutzerfreundlichkeit der Systeme und die Möglichkeiten, individuelle Lösungen durch eigene Anpassungen zu erstellen. Diese Eigenschaften waren deshalb so wichtig, da sich das eigentümergeführte Unternehmen aus drei unterschiedlichen eigenständigen Abteilungen (Handel, Konstruktion, Reparatur) zusammensetzt, welche jedoch sehr häufig ineinander übergreifen. Die Einführung erfolgte dank des gut erarbeiteten Projektplans, des Einführungskonzepts und der kompetenten Betreuung der Projektleiter des betreuenden abas-Partners in überraschend kurzer Zeit. Viele Erfolge waren nach dem Echtstart zu verzeichnen. So verkürzt die abas-Business-Software z.B. die Bearbeitungszeit des Verkaufspersonals um ein Vielfaches. Auch die individuellen Anpassungen sind nicht mehr wegzudenken, wie z. B. die Infosysteme „Preislistenimport für Handelsprodukte“ und „Kundenklassifizierung zur Außendienstplanung anhand verschiedener Kriterien“. Durch die regelmäßigen Updates befindet sich die abas-Installation immer auf dem aktuellen technischen sowie rechtlichen Stand, ohne dass individuelle Anpassungen verloren gehen.

Projektbetreuung: ABAS Projektierung GmbH Hockenheim



„Für ABAS sprach zudem die schnelle Einführung im Standard und die Fähigkeit, sich wachsenden Anforderungen flexibel anzupassen.“

JIM THOMPSON

Jim Thompson Europe GmbH in München (D)
www.jimthompson.com

Mitarbeiter: 4

Lizenzen: 3

abas-Anwender seit: 2007

Projekthighlights:

- Schnelle ERP-Einführung
- Hohe Abdeckung der Handelsfunktionalität im Standard
- Belegdruck via Jasper
- Vielfältige Auswertungen für die Geschäftsführung

„Wichtig war mir die Investition in ein sicheres, zukunftsfähiges System mit einem stabilen Partner an meiner Seite. Für ABAS sprach zudem die schnelle Einführung im Standard und die Fähigkeit, sich wachsenden Anforderungen flexibel anzupassen.“

Christian Schirner, Geschäftsführer



Produkte: Handel mit Dekostoffen, Möbeln und anderen Produkten aus thailändischer Seide (Mode- und Wohnaccessoires)

Beschreibung des ERP-Projektes:

Bereits nach nur einem Monat Entscheidungsphase entschied sich die Geschäftsführung des jungen Vertriebsunternehmens für die abas-Business-Software. Innerhalb kürzester Zeit wurden die Handelsfunktionalitäten Einkauf und Verkauf eingeführt und funktionieren seitdem reibungslos. Dank der hohen Abdeckung im Standard waren nur wenige Anpassungen nötig. Der Belegdruck wurde grafisch über Jasper angepasst. Zahlreiche Auswertungen können mit wenigen Klicks vorgenommen werden. Von großer Bedeutung war für die Geschäftsleitung auch die einfache Möglichkeit, zukünftig eBusiness-Funktionalitäten inklusive eines Web-Shops einzubinden. Von der Europa-Zentrale ausgehend sollen nach und nach auch andere europäische Vertriebsunternehmen der Muttergesellschaft „The Thai Silk Company Limited“ aus Bangkok mit abas-Handel ausgestattet werden, weshalb auch Wert auf die Mehrsprachigkeit der abas-Business-Software gelegt wurde.

Projektbetreuung: Koldt GmbH

Projekthighlights:

- Elektronische Wareneingangs- und -ausgangsabwicklung mit Barcodelesern, mit der in der Hauptzeit täglich mehr als 10t Wolle kommissioniert und versandfertig gemacht werden
- Ständig aktuelle Statistiken und Auswertungen für die Unternehmenssteuerung

„Wir haben uns aufgrund der Flexibilität und der herausragenden Updatefähigkeit für abas-Handel entschieden. abas-Handel wächst mit den Anforderungen unseres Unternehmens und kann jederzeit darauf ausgerichtet werden.“ Bernd Speckmeier, Assistent der Geschäftsleitung



Beschreibung des ERP-Projektes:

LANA GROSSA ist ein erfolgreicher Spezialist für Handstrickgarne auf dem mitteleuropäischen Markt. Das Produktprogramm umfasst vom fantasievollen Garn in innovativer Materialkonstruktion bis zur klassischen Sockenwolle alles, was im Trend liegt und Lust auf selbstgestrickte Mode macht, ergänzt durch selbst herausgegebene Modejournale. Mit abas-Handel wurde das Altsystem Comet abgelöst. LANA GROSSA stellte bei der Auswahl der Handelslösung höchste Anforderungen an Flexibilität und Anpassungsfähigkeit der neuen Software. Heute werden alle Geschäftsprozesse über abas-Handel abgewickelt und permanent den neuen Anforderungen angepasst.

Projektbetreuung: SteinhilberSchwehr AG



Produkte: Handstrickgarne

Mitarbeiter: 30

Lizenzen: 25


abas-Anwender seit: 1999

LANA GROSSA GmbH in Gaimersheim (D)

www.lanagrossa.de

„Wir haben uns aufgrund der Flexibilität und der herausragenden Updatefähigkeit für abas-Handel entschieden.“





„Mit dem Einsatz der abas-Business-Software konnten wir bei gleich bleibendem Personal höhere Umsätze verzeichnen.“



MCS Druck und Handel GmbH in Berlin (D)

www.multicolorshirt.de

Mitarbeiter: 60

Lizenzen: 21

abas-Anwender seit: 2001



Produkte: Textildruck und -vertrieb

Projekthighlights:

- Farbmischverwaltung
- Schnittstelle zu EasyLog (Post-Programm)
- Filmverwaltung
- OnlineView als Serverlösung
- Arbeitspapiere mit Bilderdruck

„Mit dem Einsatz der abas-Business-Software konnten wir bei gleich bleibendem Personal höhere Umsätze verzeichnen. Unser EDV-Betrieb läuft seitdem sicherer und stabiler.“
Gilbert Scharff, Leiter Einkauf / Verwaltung

Beschreibung des ERP-Projektes:

2001 löste MCS das Altsystem ab und startete mit allen Funktionsbereichen von abas-Handel. Dank der offenen Schnittstellen konnte die Anbindung an externe Systeme, wie z.B. an das Post-Programm EasyLog problemlos realisiert werden. Der Dokumentenaustausch mit Großkunden erfolgt per EDI. Mit Hilfe des integrierten CRM-Moduls übernimmt eine externe Telemarketing-Agentur, angebunden über VPN, die aktive Kundenbetreuung. Mit dem Einsatz der abas-Business-Software erreicht MCS erhebliche Verbesserungen in allen wesentlichen Geschäftsprozessen, wie z.B. beträchtliche Einsparpotenziale im Bereich Finanzbuchhaltung oder mehr Transparenz in den Produktionsprozessen.

Projektbetreuung: abas system gmbh

Projekthighlights:

- Flexibilität
- Selbständige Systemkonfiguration
- Dauer des Einführungsprojektes
- Anbindung von Paketabwicklung
- Suse-Linux auf IBM-Server
- Einführungskonzept des abas-Partners

„Ich fühle mich in der Entscheidung für die abas-Business-Software immer wieder bestätigt. Egal, mit welchem Anwender ich auf dem abas-Kundentag gesprochen habe, jeder bestätigte mir die wirklich kurze Dauer der Updatedurchführung. Bei dieser und den Veranstaltungen unseres betreuenden Software-Partners erhalten wir immer Einblick in die stetige Entwicklung und Optimierungen der Software, auch durch neue Technologien. Schon in der Projektphase habe ich notwendige Anpassungen selber gemacht, so dass ich als nächstes internes Projekt unsere Artikelstämme an ein DTP-Programm zur Erstellung unseres über 800 Seiten starken Kataloges übergeben will.“ Alex Jonas, Vertrieb/IT-Verantwortlicher

R.E.D.

Beschreibung des ERP-Projektes:

Die R.E.D. Handelsgesellschaft mbH wurde 1980 von Hans-Jürgen Lenz gegründet und handelt mit elektromechanischen Produkten namhafter Hersteller. Aufgrund der Erfahrungen mit dem vorhandenen System ging man im September 2005 auf die Suche nach einem ERP-System, das ohne Unterstützung durch ein Softwarehaus anpassbar sein sollte. Nach einem intensiven Auswahlverfahren fiel die Entscheidung auf die Zusammenarbeit mit der ABAS Projektierung Rhein-Main. Vor dem Start des Einführungsprojektes wurden von dem Projektleiter alle notwendigen Schulungen, die ihn zur Selbsthilfe befähigten, besucht. Schon nach 4 Monaten erfolgte der Echtstart des Unternehmens. Dabei wurden u.a. Preislistenimport und Anbindung des Paketversenders GLS (Ex-German Parcell) vom R.E.D.-Projektleiter Alex Jonas selbst erstellt.

Projektbetreuung: ABAS Projektierung Rhein-Main GmbH & Co. KG



Produkte: elektromechanische Bauteile, insbesondere Steckverbinder wie Netzentstörfilter, Schalter, Lüfter, Relais, Schutzschalter, Sicherungen, IC-Fassungen, Messzubehör, Klemmen, Lampen, LEDs, Kunststoff-Gehäuse, Werkzeug usw.

Mitarbeiter: 25

Lizenzen: 18

abas-Anwender seit: 2006

**R.E.D. Regional Electronic-Distribution
Handelsges. mbH in Rodgau (D), www.red-elektromechnik.de**

„Ich fühle mich in der Entscheidung für die abas-Business-Software immer wieder bestätigt.“

Projekthighlights:

- Standortübergreifende Anbindung (Hamburg, Hannover, Berlin)
- EADS-Anbindung: e-Services für kaufmännische Abwicklung mit Airbus
- EASY-Integration
- Anbindung UPS

„Über abas-Handel wird als weiterer Mandant auch das technische Großhandelsunternehmen Willbrandt KG verwaltet. Durch die flexible Oberfläche können wir meist schnell und ohne großen Aufwand spezielle Kundenanforderungen realisieren. abas-Handel zeichnet sich durch seine Stabilität im laufenden Betrieb aus. Die ständige Verfügbarkeit ist gerade im Großhandel ein ausschlaggebendes Kriterium, da täglich eine sehr große Anzahl von Vorgängen zu bewältigen ist.“ Rainer Sattelmacher, Geschäftsführer



Beschreibung des ERP-Projektes:

In dem Hamburger Großhandelsunternehmen ist abas-Handel seit 2003 im Einsatz und löste das bisher eingesetzte System FAMOS (COMET-Derivat, Siemens-Nixdorf-Anwendung) ab. In drei Niederlassungen in Hamburg, Hannover und Berlin arbeiten momentan 85 Benutzer mit dem System, das auf einem Linux-Server am Standort Hamburg installiert ist. Jeder Standort bietet ein gut sortiertes Lager mit Fachberatung und Abholmarkt. Ein elektronischer Katalog (BME-zertifiziert) beinhaltet 11.700 Artikel aus dem Bereich Arbeitsschutz und persönliche Schutzausrüstung. Eigene Importlager sorgen dafür, dass die Produkte selbst im Eilservice zum Kunden gelangen können. Standortvernetzung, Systemstabilität sowie Zugriffperformance sind daher Kernanforderungen bei der Systemauswahl gewesen: In dem Projekt wurde die Anbindung von abas-Handel an UPS, EASY, Skyrix sowie an eine browserorientierte Fax-Lösung realisiert. Durch die flexiblen Gestaltungsmöglichkeiten des Systems konnte Sattelmacher die Realisierung von eService-Anforderungen für die kaufmännische Abwicklung zu Großkunden (Airbus) erreichen.

Projektbetreuung: ABAS Systemhaus GmbH, Reinbek



Produkte: Technischer Fachgroßhandel für den Bereich Arbeitsschutz und Arbeitssicherheit

Mitarbeiter: 140

Lizenzen: 85

abas-Anwender seit: 2003

Sattelmacher KG in Hamburg, Berlin und Hannover (D)
www.sattelmacher.de



Projekthighlights:

- Reparaturverwaltung
- Seriennummernverwaltung mit Scanneranbindung
- Leihstellungsverwaltung (Demo-Geräte)
- Anbindung an die Muttergesellschaft in Japan für Online-Reporting

„Wir setzen die Handelslösung abas-Handel ein, um unseren Warenfluss weiter zu optimieren und Einsparpotenziale zu erschließen. Angesichts wachsender Kundenansprüche und immer kürzerer Produktionszyklen schafft ein intelligentes ERP-System wie die abas-Business-Software entscheidende Wettbewerbsvorteile.“ Michael Dickel, Innendienstleiter / PR-Manager

TAMRON Europe GmbH in Köln (D)

www.tamron.de

Mitarbeiter: 25

Lizenzen: 14

abas-Anwender seit: 2001



Produkte: Klassische Wechsel-Objektive, Objektive für Video Camcorder und Digital Kameras, CCTV Objektive sowie Ultrapräzisions Komponenten für optische Systeme und Zubehör für Electronic Imaging

Beschreibung des ERP-Projektes:

Tamron suchte ein Standard-Software-Paket, welches bereits Lösungen im Bereich der Reparatur- und Seriennummernverwaltung im Standard enthält. Bei der Evaluierung fiel die Entscheidung für abas-Handel aufgrund der hohen Flexibilität und Anpassbarkeit. Kein anderes Paket konnte so flexibel und schnell an die individuellen Bedürfnisse des Unternehmens angepasst werden. Tamron setzt abas-Handel in den Bereichen Vertrieb, Auftragswesen, Rechnungswesen, Finanzbuchhaltung und Lager ein.

Projektbetreuung: ABAS Projektierung GmbH, Köln



Team4 Cooperation (D)
www.team4-fliesen.de

Zusammenschluss von 7 Fliesengroßhändlern:

- Fliesen Thomas GmbH in Burgstädt
- Fliesen Ehrlich GmbH & Co. in Radebeul
- Kerana Keramik- und Natursteinhandel GmbH in Fahrland
- Gramer GmbH in Zwethau
- Fliesenzentrum GmbH in Erfurt
- Fliesen Lehmann GmbH in Bautzen
- Glaeske & Sefzig GmbH in Berlin-Köpenick



Mitarbeiter: ca. 240

Lizenzen: 190

abas-Anwender seit: 2007

Projekthighlights:

- zentrale Datenpflege
- Übersicht Verfügbarkeit im Team
- Team- und Filialaufträge
- Wareneingänge automatisiert
- Reporting
- Offene Schnittstellen zu Fremdsystemen

„Durch die Intercompany-Lösung in abas-Handel haben sich unsere Prozesse innerhalb der Team4 Mitglieder im Warenverkehr deutlich beschleunigt und vereinfacht.“

Siegfried Nolting, Geschäftsführer,
 Kerana GmbH



Produkte: Natursteine und Fliesen

Beschreibung des ERP-Projektes:

Durch den Zusammenschluss mehrerer Fliesengroßhändler hatte SteinhilberSchwehr die Aufgabe, eine Multisite-Umgebung zu entwickeln, um abas-Handel zu implementieren. Dazu kam die IT-Infrastruktur, die aus 7 Servern mit 15 Mandanten besteht. Darauf werden 28 Filialen mit 190 Usern verwaltet. Diese Herausforderung nahm SteinhilberSchwehr an und meisterte sie mit Bravour. Eine weitere Aufgabe war es, folgende Fremdsysteme an abas-Handel anzubinden: Fremdbuchhaltung / Kostenrechnung, abas-eB-Web-Shop, Easy Archiv, ABI-Konfigurator und STAS Control. Heute arbeiten alle Team4-Mitglieder erfolgreich mit abas-Handel.

Projektbetreuung: SteinhilberSchwehr AG

Projekthighlights:

- hohe Automatisierung
- telefonische Auftragsannahme
- Vormerksteuerung
- Integrierter Webshop mit abas-eB
- Import von Bankkontoauszug



Beschreibung des ERP-Projektes:

Tempus bietet alles aus einer Hand zum Thema Zeit, Ziel- und Lebensmanagement. Die Produktpalette ist vielfältig und umfasst z.B. Zeitplansysteme, Ringbücher, Kalendarien, Formulare und Seminare. Die Tempus GmbH erbringt Dienstleistungen in den Bereichen Zeitplanung, Lebensplanung und Consulting mit dem Schwerpunkt auf Umsetzungsberatung. Mit dem „Zeitplanbuch“ ist Tempus einer der führenden Anbieter in Deutschland im Organizer-Markt. Zusätzlich stärkt Tempus mit innovativen Seminaren die Persönlichkeit von Menschen und optimiert die Teamfähigkeit und Teameffizienz. Der Service-Gedanke ist bei Tempus in allen Unternehmensebenen verankert.

Projektbetreuung: abas Informationssysteme GmbH



Produkte: Zeitplansysteme, Seminare zum Thema Zeit, Selbst- und Lebensmanagement

Mitarbeiter: 30

Lizenzen: 20

abas-Anwender seit: 2004

tempus GmbH in Giengen (D)

www.tempus.de



Projekthighlights:

Durch die Kleinserienfertigung und Fertigung für Reparaturbedarfe ohne Auftragswiederholung existieren sehr viele, ständig wechselnde C-Teile. Diese Aufträge werden durch Artikel-Sammelnummern abgewickelt, um den Verwaltungsaufwand zu minimieren, was eine besondere Anpassung der Software erforderlich machte.

„Es ist uns gelungen, durch Einführung der abas-Business-Software, Verwaltung und Informationsabbildung so zu optimieren, dass Kapazitäten für Wachstum und Entwicklung des Unternehmens geschaffen wurden. Vor dem Hintergrund weiterer Expansion haben wir in ein anpassungsfähiges und somit zukunftssicheres System investiert.“ Eva-Maria Lippaus, Controlling

Hermann Wendler GmbH in Aue / Sachsen (D)

www.hermannwendler.de

Mitarbeiter: 10

Lizenzen: 7

abas-Anwender seit: 2007



Produkte: technische Bedarfsartikel wie Kleb-, Dichtstoffe, Wartungsprodukte, Kunststoffe, Dichtungsmaterialien, Arbeitskleidung

Beschreibung des ERP-Projektes:

Das breite Sortiment erfordert eine hohe Flexibilität des Systems: Armaturen und Dichtungsringe müssen ebenso verwaltet werden können wie Sonderanfertigungen und Schlauchabschnitte. Ziel der Einführung einer neuen Software war, die Flexibilität in der Kleinserienfertigung zu erhalten und den Informationsfluss im Unternehmen mit Hilfe der EDV deutlich zu verbessern. Beides konnte mit abas-Handel umgesetzt werden, wobei die bessere Abbildung von Informationen einen Prozess darstellt, der stetig fortgeführt wird.

Projektbetreuung: alltrotec GmbH

Projekthighlights:

- Einführung mit der abas-Projektmanagement-Methode
- Durchgängige Prozesskette
- Vielfältige Auswertungen für die Geschäftsführung
- Erhöhung des Lagerumschlages und Verbesserung der Liefertreue

„Bei ABAS war das ganze „Drumherum“ am Besten. Die Präsentation der Software bei uns im Haus, der Funktionsumfang der Software, die Möglichkeit die Software auch browserbasiert übers Internet bedienen zu können, die Aussagen der Referenzanwender, die Kompetenz des betreuenden abas-Partner und die Konzepte zu einer methodischen Software-Einführung überzeugten uns.“
Günter Vollmer, Geschäftsführer



Beschreibung des ERP-Projektes:

Eine in der betriebswirtschaftlichen Standardsoftware abas-Handel abgebildete durchgängige Prozesskette schematisiert Arbeitsabläufe, steigert die Produktivität, sorgt für Transparenz und hilft Kosten sparen. Daten werden heute zeitsparend nur noch einmal eingegeben. Es gibt eine spezielle Eingabemaske für alle Vorgänge. Vom Auftrag bis zur Rechnungslegung sind alle Informationen jederzeit verfügbar. Bei bis zu 500 ausgehenden Paketen pro Tag war eine Schnittstelle zur automatischen Datenerfassung im ERP-System zum Postsystem von Vollmer unabdingbar. Durch diese ist nun auch der Postversand optimal in die Prozesskette integriert. Zentrale Bedeutung für Vollmer hat auch die individuelle Anpassung des in abas-Handel integrierten Kundeninformationssystems.

Projektbetreuung: ABAS Projektierung GmbH



Produkte: Lichttechnik, Leuchtmittel, Einbaustrahler, Dekoleuchten für den Innen- und Außenbereich, Installationsmaterialien, Elektrozubehör, Einbau-Sets für den Heimwerker

Mitarbeiter: 55

Lizenzen: 40

abas-Anwender seit: 2003

H. Vollmer GmbH in Königsbach-Stein (D)
www.vollmer-gmbh.de

„Bei ABAS war das ganze 'Drumherum' am Besten.“



Referenzen - Mehr als 2.100 zufriedene Kunden



© ABAS Software AG · Februar 2009 · Änderungen vorbehalten · Artikelbezeichnung: Referenzfolder abas-Handel