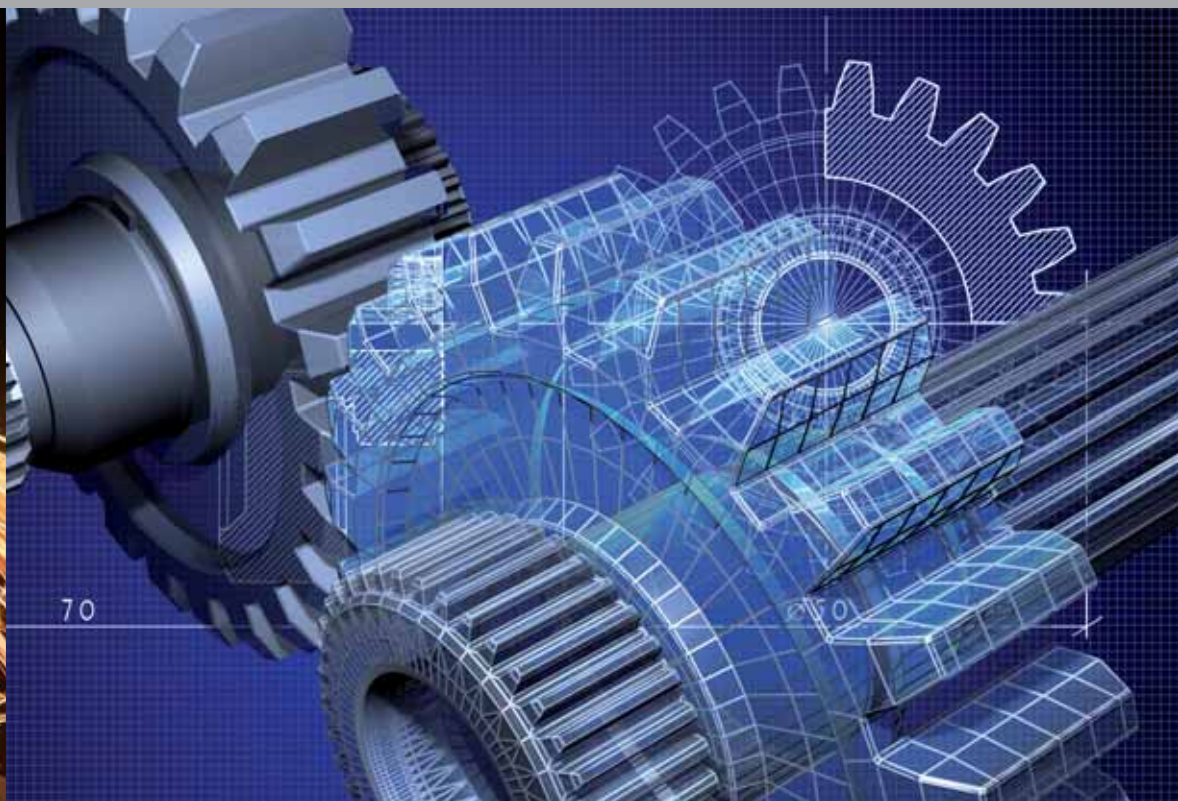




abas-ERP: ERP-System für die Metallindustrie
Referenzfolder Metallindustrie





Ihre Vorteile mit der abas-Business-Software

Mehr als 2.500 Unternehmen aus den Bereichen Fertigung, Handel und Dienstleistung haben sich bereits für die abas-Business-Software entschieden. Starke Argumente sprechen für die Mittelstandslösung:

- Ausgezeichnetes Preis-Leistungsverhältnis
- Kurze Einführungszeit und einfache Implementierung
- Herausragende Kundenzufriedenheit
- Langfristig sichere Software-Investition und schneller ROI (Return on Investment)
- Hohe Funktionsabdeckung
- Intuitive Bedienbarkeit
- Skalierbarkeit (Anzahl Anwender, Mandanten)
- Permanente Software-Modernisierung durch Upgrades
- Upgradesichere Modifikationen ermöglichen höchste Flexibilität
- International und mehrsprachig

Leistungsstarke Software für Ihren Erfolg!

Die abas-Business-Software unterstützt mittelständische Unternehmen aus Fertigung, Handel und Dienstleistung in allen Prozessen entlang der Wertschöpfungskette. Die transparente und konsistente Verarbeitung aller unternehmensrelevanten Informationen versetzt Sie in die Lage, jederzeit auf der Basis von Fakten agieren zu können.

ABAS legt großen Wert darauf, die Lösungen für den Anwender möglichst einfach in ihrer Bedienung und Darstellung zu gestalten. Der Fokus liegt dabei auf der rollenbasierten Visualisierung der für den jeweiligen Anwender relevanten Daten und Prozesse.

Mit Hilfe der abas-Business-Software managen Sie Ihre Prozesse effizient. Dabei zeichnet sich das System durch ein Höchstmaß an Flexibilität aus, wenn es darum geht, die Organisation zu verändern oder auf neue strategische Anforderungen zu reagieren.

Ob komplexe automatisierte Verfahren in der Zulieferindustrie, eBusiness oder mobile Anwendungen – ABAS schafft Freiräume für Wesentliches! So gewinnen Sie wieder Zeit, um Ihre eigenen Innovationen voranzutreiben oder Kunden- und Lieferantenbeziehungen auf- bzw. auszubauen.

Die evolutionäre Methode zur permanenten und langfristigen Modernisierung der abas-Business-Software ist im ERP-Markt einzigartig: Sie führt den üblichen Lebenszyklus einer Software ad absurdum. Für die abas-Anwender ist dies von unschätzbarem Wert, denn per Upgrade sind sie stets auf dem aktuellen Stand – und dabei bleiben individuelle Modifizierungen und Einstellungen erhalten!

Unsere Mission: Ihnen durch unsere Erfahrung und Innovationskraft einfache und zugleich technologisch zeitgemäße Lösungen zu bieten, die Ihnen dabei helfen, in einer sich ständig ändernden Geschäftswelt erfolgreich zu sein. Heute und in Zukunft!

abas-ERP in der Metallindustrie

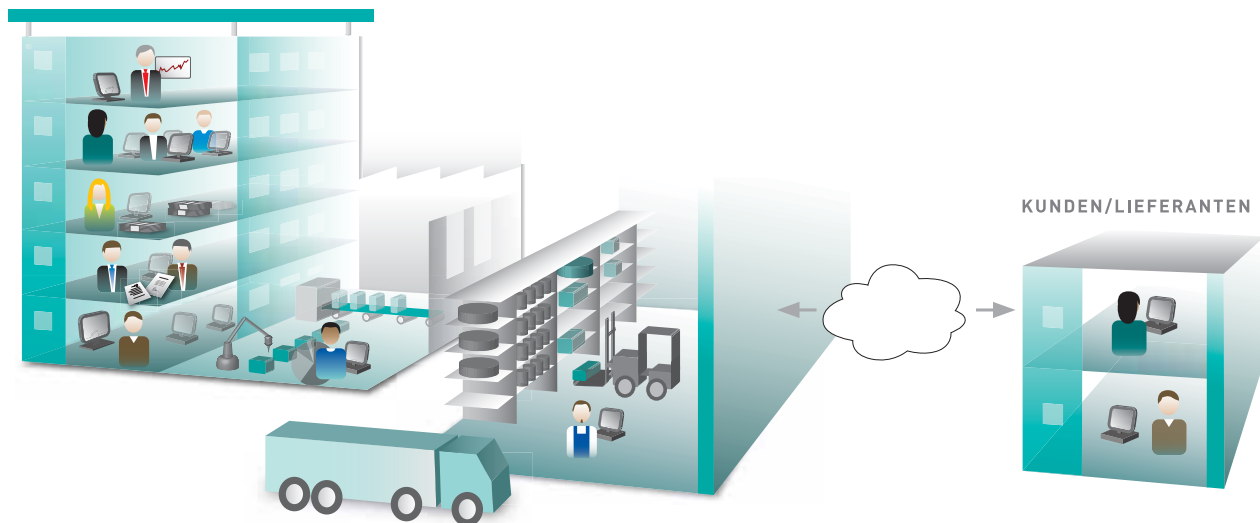
Die stark mittelständisch geprägte Metallindustrie zählt zu den wichtigsten Branchen in Deutschland. Geprägt ist sie durch hohe Wettbewerbsintensität auf den Weltmärkten, steigende Rohstoffpreise und resultierend daraus durch hohen Kostendruck. Die Zulieferprozesse sind meist sehr komplex. Qualität, Zuverlässigkeit, Liefersicherheit und Service werden immer wichtiger, um im Wettbewerb zu bestehen und die eigene Marktposition zu sichern und auszubauen.

Dabei ist dieser Industriesektor äußerst vielfältig: Gießereien, Veredler, Blechverarbeiter, Zerspanungstechnik, Umformtechnik und Automobilzulieferer stellen spezielle Anforderungen an ihre IT-Lösung. Mithilfe eines flexiblen ERP-Systems wie der abas-Business-Software können die Geschäftsprozesse optimiert und effizienter gestaltet werden. So unterstützt die ERP-Lösung Einzel-, Kleinserien- und Serienfertigung und bietet eine umfassende Produktionsplanung. Wichtige Funktionen für die Metallindustrie sind beispielsweise die „Verlängerte Werkbank“ und die Chargenverwaltung.

Die Komplettlösung abas-Business-Software deckt alle Unternehmensbereiche ab. Das Leistungsspektrum umfasst: Einkauf, Verkauf, CRM, Fertigung / PPS, Serviceabwicklung, Disposition, Kalkulation, Materialwirtschaft / WWS, Materialbewertung, Kostenrechnung, Finanzbuchhaltung, Anlagenbuchhaltung, Konzernrechnungslegung, Controlling, BI-Integration, eBusiness, Portal-Technologie, EDI, DMS-Integration, Mobile Anwendungen.



Leistungsspektrum der abas-Business-Software



Einkauf	Disposition	Finanzbuchhaltung	eBusiness
Verkauf	Kalkulation	Anlagenbuchhaltung	Portal-Technologie
CRM	Materialwirtschaft/WWS	Konzernrechnungslegung	EDI
Fertigung/PPS	Materialbewertung	Controlling	DMS-Integration
Serviceabwicklung	Kostenrechnung	BI-Integration	Mobile Anwendungen

Zufriedene Anwender aus der Metallindustrie

ARMATURENWERK
HÖTENSLEBEN GmbH



Mitarbeiter: 274
Lizenzen: 86
abas-Anwender seit: 1993

Produkte:

Ventile, Edelstahl-Armaturen, Edelstahlrohre, Rohrschellen, Eckrohrsiebe, Reinigungstechnik, Molchtechnik, Edelstahlmannlöcher, Schaugläser, Sonderfertigungen für die Bereiche Pharmazie, Lebensmittelherstellung, Brauereien u.a.



Armaturenwerk Hötensleben GmbH in Hötensleben (D)
www.awh.de

Projekthighlights:

- Problemloser Umstieg auf Linux
- Neu organisierte Lagerhaltung
- Anbindung von UPS und Spedition
- Anbindung an externe Finanzbuchhaltung
- Anbindung eines Werkzeugausgabesystems
- Integration des Dokumenten-Management-Systems der Firma HABEL
- Qualitäts- und Service-Unterstützung

Beschreibung des ERP-Projektes:

Mit der Einführung der abas-Business-Software konnte der Umsatz kontinuierlich um 10–15% erhöht werden – bei gleich bleibender Anzahl der Mitarbeiter in der Verwaltung. Die Bestandsführung ist deutlich effektiver geworden. Konkrete Einsparungen konnten durch den konsequenten Einsatz der Mittel und durch die Möglichkeiten von abas-ERP im Zusammenhang mit einer systemnahen Umfeldorganisation erzielt werden. Die Durchlaufzeiten in der Produktion konnten erhöht werden. Der Papieraufwand wurde jährlich um 5.000 EUR gesenkt und bei den Portokosten werden 2.000 EUR pro Jahr eingespart. In der Qualitätssicherung werden je Vorgang 2 bis 3 Minuten weniger benötigt – bei 8.000 Vorgängen im Jahr ergibt dies eine Einsparung von 20.000 Minuten oder ca. 41 Arbeitstagen im Jahr. Durch den direkten Zugriff auf die ERP-Daten und die gestiegene Transparenz im Unternehmen ergaben sich Zeitersparnisse in allen Bereichen.

Projektbetreuung: abas system gmbh, Berlin

„Mit Ausnahme der Kommissionier- und Lieferscheine sind keine Papiere mehr im Umlauf, dadurch konnten wir allein die Papierkosten um 5.000 Euro sowie die Portokosten um 2.000 Euro pro Jahr senken. Nicht eingerechnet sind dabei Einsparungen durch vereinfachte Abläufe, die wir durch den Wegfall der Papierbelege erzielen konnten.“

Ingolf Wölk, EDV-Leiter



BALTON
BALTON-System GmbH & Co. KG

Mitarbeiter: 15
Lizenzen: 12
abas-Anwender seit: 2005

Produkte:

Flexible Regalsysteme aus Stahl mit einer umfangreichen Auswahl an Maßen, Farben und Kombinationsmöglichkeiten aus z.B. Glas und Holz sowie Accessoires

Balton System GmbH & Co. KG in Mömbris (D)
www.balton.de

Beschreibung des ERP-Projektes:

Durch die Übernahme der weltweiten Geschäftsaktivitäten des führenden Systemregalanbieters musste das neu gegründete Unternehmen 2005 kurzfristig eine ERP-Software einführen. Aufgrund der Empfehlung des Hauptproduzenten wurde Kontakt zum abas-Partner aufgenommen. Vier Wochen nach dem Erstkontakt konnte in Unterfranken der Echtstart vollzogen werden; das Projekt mit dem Handelspaket abas-Handel selbst hatte nur drei Wochen gedauert. Dabei wurde unter anderem das externe Lager angebunden und die überarbeiteten Stammdaten eingelesen. Als nächster Schritt ist die Nutzung der abas-EDI-Tools in größerem Umfang geplant.

Projektbetreuung: ABAS Projektierung Rhein-Main GmbH & Co. KG, Langen

Projekthighlights:

- Schnelle Einführung
- Massendatenverarbeitung
- Kundenindividuelle Preisfindung
- Reaktionszeit des abas-Partners
- Prüfung der Datenerfassung auf Plausibilität mittels abas-FOP
- Stabile Linux-Installation

„Die guten Erfahrungen unseres Lieferanten mit der Software haben uns wesentlich beeinflusst, die Entscheidung zur Umsetzung mit abas-Handel zu treffen. Rückblickend begeistert mich immer wieder die schnelle Einführung, die eine wesentliche Erhöhung der Effizienz in den täglichen Abläufen brachte, sowie die positiven Erfahrungen mit den uns betreuenden Mitarbeitern des abas-Partners über den Echtstart hinaus. Auch die Möglichkeit, unsere Aufgabenstellungen selbst mit abas-Bordmitteln umzusetzen, gibt mir die Sicherheit und Bestätigung, mit dem richtigen Partner und Paket gestartet zu sein. Wenn der Server schneller verfügbar gewesen wäre, wären wir noch früher gestartet.“

Armin Brückner, Leiter Finanzwesen und EDV



Mitarbeiter: 200
Lizenzen: 50
abas-Anwender seit: 1990

Produkte:

Flansche und Schmiedeteile aus Kohlenstoffstahl, Edelstahl und legierten Stählen sowie Blankstahl aus Edelstahl



Flanschenwerk Bebitz GmbH in Bebitz (D)
www.bebitz.de

Projekthighlights:

- Ca. 65.000 Artikel
- Eigenes QS-System mit abas-Anbindung
- Detaillierte Material- und Produktverwaltung mit Bewertung
- Produkt- und kundenbezogene Deckungsbeitragsrechnung
- Sehr umfangreiche, selbst erstellte individuelle Programmabläufe
- Parallelbetrieb in Indien

Beschreibung des ERP-Projektes:

Flanschenwerk Bebitz GmbH produziert seit 1911 mit höchsten Qualitätsstandards, dabei werden Geschäftsprozesse sowie IT-Anwendungen kontinuierlich verbessert. Die abas-Business-Software wird in Ein- und Verkauf, Materialwirtschaft, Disposition, Fertigung, Finanzbuchhaltung, Kostenrechnung und Anlagenbuchhaltung eingesetzt. Die Produkte werden in den einzelnen Stufen einer detaillierten Chargenverwaltung unterzogen. In die Versandabwicklung ist eine Palettenverwaltung integriert. Die Lagerplatzverwaltung erfolgt nach dem Prinzip der chaotischen Lagerhaltung. Die UNIX-basierende Umgebung beschert Bebitz seit 1990 einen störungsfreien EDV-Betrieb.

Projektbetreuung: abas system gmbh, Berlin

„Seit 1990 arbeiten wir mit der abas-Business-Software. Währungsunion, Treuhandanstalt, Reprivatisierung, Insolvenz und seit 2004 wieder erfolgreich am Markt mit indischem Management – und das alles mit ABAS. Besseres ist nicht zu finden.“

Roland Leitloff, Controlling

Zufriedene Anwender aus der Metallindustrie



Mitarbeiter: 110
Lizenzen: 30
abas-Anwender seit: 2006

Produkte:
Kleinserienfertigung von
feinmechanischen
Präzisions-Komponenten
mit hoher Fertigungstiefe



Beutter Präzisions-Komponenten GmbH & Co. KG in Rosenfeld (D)
www.beutter.de

Beschreibung des ERP-Projektes:

Beutter wurde 1909 gegründet und hat sich als Spezialist in der Zulieferung feinmechanischer Komponenten auch international einen Namen gemacht. Mit rund 110 hochqualifizierten Mitarbeitern werden Premium-Präzisions-Komponenten von hoher Fertigungstiefe realisiert – idealerweise in kleinen und mittleren Serien. Auch Aufträge für extrem schwierige Einzelteile und Baugruppen sind bei Beutter gut aufgehoben. Beutter legt sehr großen Wert auf Flexibilität sowie Zuverlässigkeit bei der Termin- und Ressourcenplanung. Kundenwünsche haben Vorrang und werden soweit als möglich umgesetzt. Mit der abas-Business-Software steht hierfür das optimale Instrument zur Verfügung.

Projektbetreuung: ABAS Projektierung GmbH, Karlsruhe

Projekthighlights:

- Anbindung der Archivierungs-
lösung von HABEL, des
BDE-Systems der Firma Isgus
und des Produktes LOGA
von P&I in einem Schritt
- Linux

„ABAS weiß, was Kunden brauchen UND wollen:

Eine flexible ERP-Software, die besonders upgradesicher ist.“

Dr. Ing. Wolf-Dieter Kiessling, Geschäftsführer

Zufriedene Anwender aus der Metallindustrie



Mitarbeiter: 50
Lizenzen: 9
abas-Anwender seit: 2000

Produkte:

Blechverarbeitung,
Laserschneiden,
Nibbeln, Abkanten



Erich Deinzer Stahl- und Metallverarbeitung GmbH in Nürnberg (D)
www.deinzermetall.de

Projekthighlights:

- Reibungslose Einführung
- Kapazitätsplanung
- Saubere Schnittstellen zu Datev und Zeus
- Einführung BDE
- Implementierung von Kalkulation und Angebotswesen
- Uneingeschränkte Upgradefähigkeit

Beschreibung des ERP-Projektes:

Die Deinzer GmbH ist Spezialist für Blechbearbeitung und bietet in diesem Sektor alles aus einer Hand an. Nach Aufgabenstellung der Kunden beraten, konstruieren und fertigen 50 Mitarbeiter des familiengeführten Traditionsunternehmens die optimale Lösung. Seit 2000 wird das Unternehmen dabei durch das ERP-System abas-ERP unterstützt. In der ERP-Lösung konnten die Prozesse sicher abgebildet werden, wodurch ein reibungsloses Handling der vielen Artikel gewährleistet ist. Durch die kontinuierliche Weiterentwicklung der abas-Business-Software ist Deinzer stets up-to-date, neue Funktionen stehen mit jeder aktuellen Version zur Verfügung, z.B. die optionale DMS-Integration.

Projektbetreuung: ABAS Consulting GmbH & Co. KG, Höchberg bei Würzburg

*„Präzision in Blech bei Deinzer und abas-ERP – ein starkes Team!
Wir als Zulieferer im Blechteilesektor müssen schnell und flexibel sein und qualitativ
hochwertige Produkte, die genau auf den Kundenwunsch abgestimmt sind, produzieren.
Dabei hilft uns abas-ERP; wir möchten es nicht wieder hergeben.“*

Claudia Weber, Prokuristin



Eisenwerke Friedr. Wilh. Düker GmbH & Co. KGaA in Laufach (D)
www.dueker.de

Beschreibung des ERP-Projektes:

Keine 500 Jahre, aber in der schnelllebigen IT-Branche ebenfalls eine „halbe Ewigkeit“, begleitet die abas-Business-Software bereits die Düker GmbH & Co. KGaA. Das Unternehmen verfügt über ein breites Produktspektrum. Konzentriert auf die Kernkompetenzen „Gießen“ und „Veredelung von Oberflächen“ werden unterschiedliche Produkte für individuelle Anwendungsbereiche hergestellt. Dies ist in punkto Flexibilität, Anpassbarkeit und Releasefähigkeit eine Herausforderung für die Unternehmens-IT. Seit 1997 besteht abas-ERP diese Aufgabe mit Bravour. Durch regelmäßige Upgrades profitiert Düker zeitnah vom technologischen Fortschritt, ohne dabei die individuellen Anpassungen zu verlieren. So konnte beispielsweise die Umstrukturierung der gesamten Logistik mühelos in der Standard-Software abgebildet werden.

Projektbetreuung: ABAS Consulting GmbH & Co. KG, Höchberg bei Würzburg

Projekthighlights:

- Hochkomplexer Produktgenerator
- Umfassende Preis-, Boni- und Rabattgestaltung
- Versandleitstand
- Formkastenverarbeitung für die Gießerei
- Setabwicklung mit Variantenlogik
- Kalkulationserweiterungen pro Auftrag
- Erweitertes Rückmeldewesen
- Ladehilfsmittelverwaltung
- Diverse Workflows
- Erweiterte Lieferantenbewertung

„Gerade beim Upgrade bin ich begeistert über die Möglichkeiten, die uns die abas-Business-Software dank ihrer speziellen Software-Architektur bietet. Wir haben in den vergangenen Jahren oft von uns benötigte Funktionen mit Hilfe der in der Software integrierten, flexiblen Oberflächenprogrammierung angepasst. Nach einem Upgrade bleiben diese Modifikationen erhalten. Wir führen sowohl die Anpassungen als auch die Upgrades, die in der Regel an einem Wochenende eingespielt sind, selbst durch. Bei Kapazitätsengpässen können wir jederzeit auf die bewährte Hilfe unseres betreuenden abas-Systemhauses ABAS Consulting zurückgreifen. Bezieht man alle Kosten mit ein, also auch Wartungskosten oder Kosten für ein Upgrade etc., schneidet die abas-Business-Software im Vergleich mit anderen Systemen hervorragend ab.“

Christian Kern, IT-Leiter



Mitarbeiter: 120
Lizenzen: 32
abas-Anwender seit: 1999

Produkte:
Aluminium- und
Magnesiumdrähte



Drahtwerk ELISENTAL W. Erdmann GmbH & Co. in Neuenrade (D)
www.elisental.de

Projekthighlights:

- Umstellung der Kostenrechnung & Anlagenbuchhaltung von einem externen System zu abas-ERP
- Individuelle Reklamationsverwaltung
- Auftragsstatus mittels BDE
- Anbindung der Feinplanungssoftware Simcron
- Anbindung eines externen Versandplanungssystems
- Anbindung eines CTI-Systems

Beschreibung des ERP-Projektes:

Die abas-Business-Software hat seit ihrer Einführung viele Insel-Lösungen substituiert und wird mittlerweile in allen Unternehmensbereichen eingesetzt. Die Anzahl der Mitarbeiter in der Verwaltung ist seit 1999 bei 50%-iger Steigerung der Ausbringung weitestgehend konstant geblieben. Insbesondere die Möglichkeit der flexiblen Anpassung der Software ermöglicht sehr viele, individuelle Auswertungen (inkl. dazugehöriger Ausdrücke) in allen Bereichen. Die Transparenz der Geschäftsprozesse konnte hierdurch wesentlich erhöht werden.

Projektbetreuung: ComputerKomplett SteinhilberSchwehr GmbH, Mettmann

„Trotz der kontinuierlichen Produkterweiterung und der damit gestiegenen Komplexität der Software ist das System immer noch individuell anpassbar. Es läuft sehr stabil und kennzeichnet sich als wartungsarm. Die Entscheidung für abas-ERP wurde nie bereut.“

Arndt Kollborst, Leitung EDV

Zufriedene Anwender aus der Metallindustrie

ERNST
UMFORMTECHNIK

Mitarbeiter: 500
Lizenzen: 88
abas-Anwender seit: 1997

Produkte:
Stanzteile, Tiefzieh-
teile, Baugruppen



E. Ernst GmbH Umformtechnik in Oberkirch-Zusenhofen (D)
www.ernst.de

Beschreibung des ERP-Projektes:

Ernst Umformtechnik ist seit Jahrzehnten ein etablierter Automobilzulieferer. Umformteile für die Automobilindustrie sind ein wesentlicher Umsatzträger und Wachstumstreiber. Als anerkannter Entwicklungspartner in der automobilen Wertschöpfungskette zählt Ernst Umformtechnik sowohl Automobilhersteller als auch System- und Modulzulieferer zu den langjährigen Stammkunden. Gehäuse für Airbags, Elektromotoren, Elektronikkomponenten sowie Elemente von Getriebe, Kühlung oder Fahrwerk sind die gängigsten Referenzen. Für die Automobilindustrie und deren Systemlieferanten liefert Ernst Umformtechnik Teile für Airbagsysteme, Getriebe-, Kupplungs- und Schaltsysteme, Befestigungselemente und Steuergehäuse. Ernst ist ebenfalls in der Branche der Haushaltsgerätehersteller und Elektromotorenbauer ein namhafter Anbieter. Von der weißen Ware über Küchengeräte bis zum Heimwerkerbedarf sind Gehäuse und Strukturteile aus Metall eine entscheidende Komponente für die Qualität des Endproduktes.

Projektbetreuung: ABAS Projektierung GmbH, Karlsruhe

Projekthighlights:

- Listen und Formulare werden selbst erstellt
- Anbindung der Niederlassungen in den USA und Frankreich

*„Wir arbeiten seit 1997 erfolgreich mit der abas-Business-Software.
Durch jährliche Upgrades sind wir immer auf dem aktuellen Stand der Technik.
So haben wir unsere Lieferantenanbindung an abas-ERP mit abas-eB realisiert.
Hierdurch hat sich die Kommunikation mit unseren Lieferanten erheblich vereinfacht.
Wir sind begeistert von der schnellen Umsetzbarkeit unserer Anforderungen in abas-eB.
Aufgrund unserer positiven Erfahrungen werden wir die abas-eB-Anwendung
auch auf andere Bereiche ausweiten.“*

Rolf Wingert, IT-Teamleiter ERP

Zufriedene Anwender aus der Metallindustrie



Mitarbeiter: 30
Lizenzen: 8
abas-Anwender seit: 2007

Produkte:
Metallbearbeitung



Estampaciones Metálicas JOM S.A. in Lliça d'Amunt (ES)
www.estampacionesjom.com

Projekthighlights:

- Anbindung der Konstruktionssoftware
- Reduzierung der Produkteinführungszeiten (Time-to-market)

Beschreibung des ERP-Projektes:

Schwerpunkt von Estampaciones Metálicas JOM ist das Stanzen, Prägen und Kaltpressen von Metall sowie verschiedene Produktionsprozesse zur Blechbearbeitung, wie Laserschneiden, Stanzen, Falzen, Löten. Im Rahmen der Einführung von abas-ERP wurden alle Unternehmensanforderungen erfüllt, wie die Anbindung des Technischen Büros an abas-ERP, Integration von Fertigung, Planung und Verkauf, Betriebsdatenerfassung sowie Teilverwaltung über 6 bis 7 Wertschöpfungsstufen.

Projektbetreuung: ABAS Business Solutions Ibérica S.L., Barcelona / Spanien

*„Mit abas-ERP konnten wir die Time-to-market reduzieren,
da die Konstruktionssoftware ins ERP-System integriert wurde.
So konnten wir die Zeit zur Realisierung von Neuprojekten deutlich reduzieren.“*

Josep M^a Calls, Geschäftsführer



Mitarbeiter: 65
Lizenzen: 8
abas-Anwender seit: 2003

Produkte:
Riffel-, Anpress- und
Leimwalzen, Kassetten,
Wolframkarbidbeschichtung



FRIESE GmbH & Co. KG in Muppertal (D)
www.friese-rockwelle.de

Beschreibung des ERP-Projektes:

10 Jahre nach der Unternehmensgründung wurde die Notwendigkeit zur Veränderung der vorhandenen IT erkannt, da mittels eines Office-Paketes ein Unternehmen nur aufwändig zu steuern ist. Deshalb startete der an der thüringisch-bayerischen Grenze gelegene Spezialist zur Walzenfertigung und -aufbereitung einen Auswahlprozess; die Entscheidung fiel auf abas-ERP. Nach einer intensiven Aufnahme der Abläufe, die mit Unterstützung des abas-Software-Partners vorgenommen wurden, ging nach einem halben Jahr das Projekt in Echtstart. 2 Mandanten bilden je ein Unternehmen für die Beschichtungstechnik und ein Unternehmen für Walzenbearbeitung ab.

Projektbetreuung: ABAS Projektierung Rhein-Main GmbH & Co. KG, Langen

Projekthighlights:

- Mehrmaschinenbedienung
- Einzelfertigung
- Chargenverwaltung
- Maschinendatenerfassung
- Projektsteuerung mit Infosystemen
- Kostenrechnung

„Die Anpassungsfähigkeit bei gleichzeitiger Upgradefähigkeit begeistert mich immer wieder. Fast alle Infosysteme innerhalb abas-ERP habe ich selbst unternehmensspezifisch angepasst. Dies ist besonders im Sinne des kostenbewussten Gesellschafters. Ebenso möchte ich unsere Projektleiterin der ABAS Projektierung loben, die unsere Aufgabenstellung immer umzusetzen wusste.“

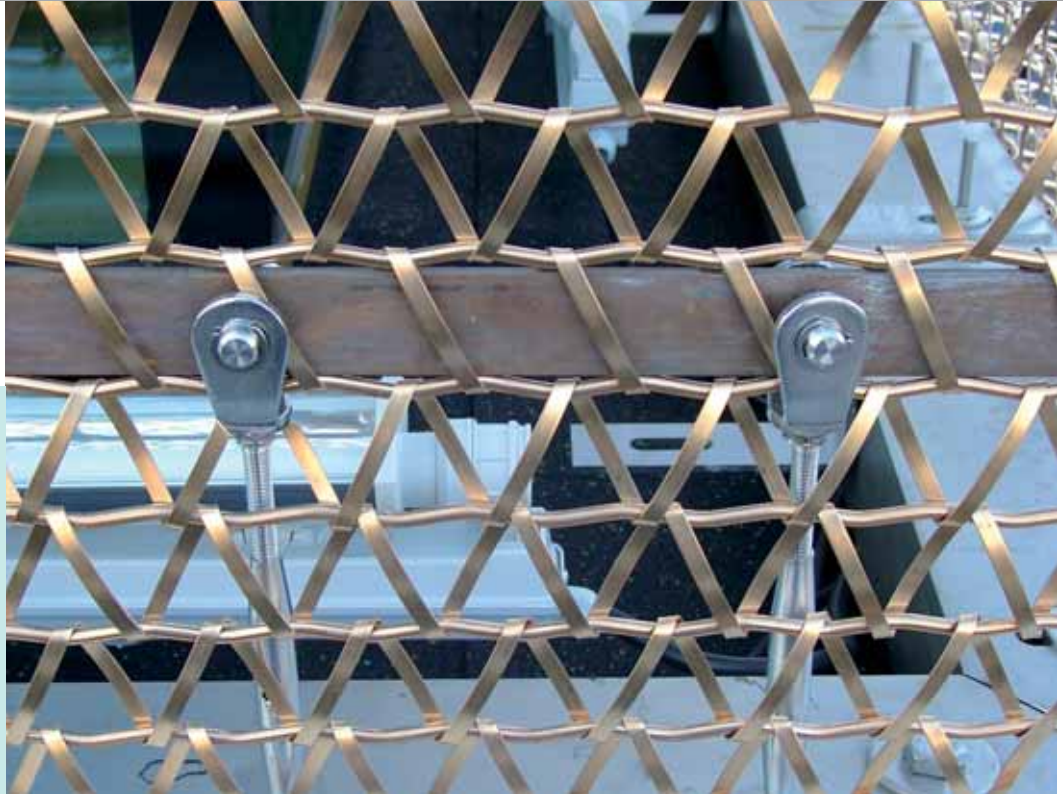
Uwe Sümme, Projektleiter



Mitarbeiter: 530
Lizenzen: 99
abas-Anwender seit: 1991

Produkte:

Weltweiter Marktführer bei technischem Gewebe für Architektur, Filtermedien und Prozessbänder



GKD-Gebr. Kufferath AG in Düren (D)
www.gkd.de

Projekthighlights:

- Mischung aus Groß-, Kleinserien- und Einzelfertigung
- Chargenverwaltung
- Unterstützung des Restrukturierungsprozesses im Unternehmen
- Anbindung der Tochtergesellschaft GKD-USA

Beschreibung des ERP-Projektes:

Die GKD-Gebr. Kufferath AG in Düren ist Marktführer bei technischem Gewebe für Architektur, Filtermedien und Prozessbändern. Dabei unterscheiden sich die in den drei GKD-Geschäftsbereichen produzierten Gewebe erheblich voneinander. Im Bereich CREATIVE WEAVE haben Aufträge meist die Losgröße eins. Daneben fertigt GKD aber auch in größeren Serien. Maschinen laufen hier zum Teil über Monate hinweg mit einem Produkt. Es ist diese Mischung aus Groß-, Kleinserien- und Einzelfertigung, die auch das eingesetzte ERP-System immer wieder vor Herausforderungen stellt. Benötigt wird ein flexibles, anpassungsfähiges und zukunftssicheres System wie die abas-Business-Software, die sich den permanent ändernden Anforderungen von GKD immer wieder anpasst. Über regelmäßig durchgeführte Upgrades des 1991 eingeführten ERP-Systems erhalten die Dürener Weltmarktführer für technische Gewebe neueste Funktionen und Technologien und sind so permanent „up-to-date.“

Projektbetreuung: ABAS Software AG, Karlsruhe

„Wir setzen die abas-Business-Software bereits seit 1991 im Unternehmen ein. Durch Upgrades halten wir uns technologisch und funktional immer auf dem neuesten Stand. Die Software unterstützt durch ihre Flexibilität und Anpassungsfähigkeit unsere komplexen Anforderungen optimal. Ohne die abas-Business-Software wären wir heute nicht dort wo wir sind, Weltmarktführer für technische Gewebe.“

Dipl.-Ing. Ingo Kufferath-Kassner, Vorstand

Zufriedene Anwender aus der Metallindustrie



Mitarbeiter: 200
Lizenzen: 60
abas-Anwender seit: 2008



Produkte:

Werkstückspannung,
Normalien,
Schonhämmer,
Luftfahrtprodukte

Erwin Halder KG in Achstetten-Bronnen (D)
www.halder.de

Beschreibung des ERP-Projektes:

Über 70 Jahre Erfahrung, 200 Mitarbeiter, ein moderner Maschinenpark sowie das umfangreiche Produktsortiment bilden die Basis für die rasche und kompetente Ausführung verschiedenster Kundenwünsche in den Produktbereichen Normalien, Werkstückspannung, Schonhämmer und Luftfahrt. Ob es sich um Standardteile, Sonderlösungen oder Qualitätswerkzeuge für Industrie und Handwerk handelt, Halder ist der kompetente Partner.

Projektbetreuung: ABAS Informationssysteme GmbH, Uhingen

Projekthighlights:

- Ablösung von Baan IV
- Sehr kurze Einführungszeit in allen Geschäftsbereichen
- Abbildung von vier Sparten
- Anbindung des Lagerverwaltungssystems MEGALOGISTIK
- Integration von SmartCRM
- Verkürzung der Versandabwicklung durch Anbindung der Versandsoftware BEO
- Abbildung von Einzel-, Serien- und Sonderfertigung
- PZE-/BDE-Anbindung AVERO

„Mit dem Anspruch eine neue ERP-Software mit einer sehr hohen Durchgängigkeit in allen Geschäftsbereichen zu installieren, wurde das abas-Projekt in kürzester Zeit in allen Abteilungen eingeführt und umgesetzt. Durch die schnelle und flexible Anpassung an die unternehmerischen Anforderungen konnten die vereinbarten Nutzenpotenziale in den Fachabteilungen schnell und sicher erreicht werden.“

Anton Wabler, Projektleiter

Zufriedene Anwender aus der Metallindustrie

HIRSCHMANN

Mitarbeiter: 120
Lizenzen: 35
abas-Anwender seit: 1998

Produkte:

Hochwertige sphärische
Gleitlagerelemente,
Referenz- und
Spannsysteme



HIRSCHMANN GmbH in Fluorn-Winzeln (D)
www.hirschmanngmbh.com

Projekthighlights:

- Sehr gute Umstellung vom Altsystem Comet auf abas-ERP
- Flexibilität des Produkts
- Hohe Systemstabilität
- Investitionsschutz durch kontinuierliche Weiterentwicklung
- Erhalt der Upgradefähigkeit trotz starker individueller Anpassungen

Beschreibung des ERP-Projektes:

In dem modernen Werk in Fluorn-Winzeln werden ca. 120 Mitarbeiter in Entwicklung, Produktion und Vertrieb beschäftigt. Das nach DIN ISO 9001 und EN 9100 zertifizierte Unternehmen berät und beliefert seine weltweiten Kunden durch eigene Außendienstmitarbeiter, Vertriebstöchter bzw. Exklusiv-Vertretungen. Das Produktprogramm umfasst Gelenkköpfe und Gelenklager nach DIN ISO 12240-4 (DIN 648K) bzw. nach CETOP, kundenspezifische Sonderausführungen sowie einbaufertige Systemlösungen, Axial-Wellendichtungen, Spann-, Palettier- und Handlingsysteme für Senk- und Drahterodier-, Fräs-, Bohr-, und Schleifmaschinen, sowie kundenspezifische Baugruppen für Erodier- und HSC-Fräsmaschinen. abas-ERP wird unternehmensweit eingesetzt. Die Abteilungen Vertrieb, Einkauf, Fertigungsplanung/Disposition, Materialwirtschaft sowie Buchhaltung/Controlling wickeln den überwiegenden Teil des Tagesgeschäftes mit abas-ERP ab.

Projektbetreuung: ABAS Projektierung GmbH, Villingen-Schwenningen

„Die abas-Business-Software hat sich in den vergangenen Jahren als äußerst robustes System gezeigt. Seit der Einführung sind keine Ausfallzeiten aufgrund von Softwarefehlern entstanden.“

Horst Schneider, Geschäftsführer



Mitarbeiter: 250
Lizenzen: 65
abas-Anwender seit: 2005

Produkte:
Dreh- und Stanzteile

Ewald Kaufmann GmbH + Co. KG in Remchingen (D)
www.kaufmann-mikromechnik.de

Beschreibung des ERP-Projektes:

Mit den Partnerunternehmen Stanztronic und Mega Umformtechnik ist die Kaufmann Micro-mechanik auf dem Markt der Microfeinmechanik ein schnell wachsendes, technisch bestens eingerichtetes Unternehmen, das mit modernsten und leistungsfähigsten Maschinen arbeitet. Um auch bei der Unternehmens-IT diesem Anspruch gerecht zu werden, suchte Kaufmann nach einem ERP-System, das sich einfach und schnell an die ständig steigenden Anforderungen des Unternehmens anpasst und die stetige Expansion auch zukünftig unterstützt. Mit der abas-Business-Software fand man genau das, was man suchte: eine flexible ERP-Software, die durch ihren evolutionären Systemansatz auch noch in Jahren auf dem neuesten Stand der Technik ist.

Projektbetreuung: ABAS Projektierung GmbH, Karlsruhe

Projekthighlights:

- Unabhängigkeit vom Betriebssystem
- Methodische ERP-Einführung mit dem abas-Projektierungs-Management

„Die Entscheidung für die ABAS Projektierung und abas-ERP war für unser Unternehmen richtungsweisend. Das gesamte Projektteam hat gut und partnerschaftlich zusammengearbeitet. Wir haben ABAS kennen und lieben gelernt: Geht nicht – gibt's nicht. Das System wird von uns seit dem Echtstart permanent für unsere Anforderungen und die Anforderungen unserer Kunden optimiert. Schon zwei Wochen nach dem Echtstart stellte sich in allen Abteilungen so etwas wie Alltag ein. Alle Mitarbeiter konnten das System sicher bedienen. Die Entscheidung für ABAS war richtig, ich würde sie heute wieder genau so treffen.“

Kai Höpfinger, Mitglied der Geschäftsführung



Mitarbeiter: 180
Lizenzen: 56
abas-Anwender seit: 2003

Produkte:

Hochqualitative Blech- und Metallteile für den Gehäuse-, Apparate-, Maschinen-, Anlagen- und Nutzfahrzeugbau



KLB Blech in Form GmbH in Herbolzheim (D)
www.klb-kuri.de

Projekthighlights:

- Lagerverwaltung via abas-eB-Scannerlösung mit abas-ERP verbunden
- Fehleranfälligkeit und Zeitaufwand bei Inventur reduziert
- RFID in der Lackiererei
- Upgradefähigkeit und Weiterentwicklung unterstützen Unternehmenswachstum

Beschreibung des ERP-Projektes:

Wenn es um komplexe und hochqualitative Blechteile oder Baugruppen aus Metall in beliebiger Form und Größe geht, zählt die KLB Blech in Form GmbH zu den Top-Adressen. Als die aus vielen Insellösungen bestehende, bisherige Unternehmenssoftware an ihre Grenzen stieß, suchte der badische Blechspezialist KLB nach einem neuen ERP-System. In der flexiblen und gleichzeitig upgradefähigen abas-Business-Software fand man die passende Lösung. Seit 2003 begleitet das ERP-System die beispiellose Expansion von KLB. Ohne Migration wurden drei Organisationswechsel, eine Verdreifachung der Mitarbeiterzahl und eine Verzehnfachung der Abläufe in der Business-Software abgebildet. Trotz vieler Individualisierungen führt KLB Upgrades an nur einem Wochenende durch.

Projektbetreuung: ABAS Projektierung GmbH, Freiburg

„Unser ERP-System ist in allen Bereichen evolutionär mitgewachsen. eBusiness, Lagerverwaltung mit Barcodescannern, Feinplanung mit etagis und RFID-Einsatz sind nur einige Punkte in diesem Zusammenhang. Um Fertigungsengpässe schnell zu erkennen und Kapazitäten umzuschichten, haben wir beispielsweise unsere Feinplanung durch ein Infosystem mit dem ERP-System verbunden. Make-or-buy, die IT zeigt mir heute sofort, wo es klemmt. Unsere Produktivität ist dadurch deutlich gestiegen. Bei anderen Systemen hätten wir zwei Mal migrieren müssen, um so weit zu kommen.“

Tobias Hofstetter, Kaufmännischer Leiter

Zufriedene Anwender aus der Metallindustrie



Mitarbeiter: 70
Lizenzen: 9
abas-Anwender seit: 2003

Produkte:
Stanztechnik

Leicht & Müller Stanztechnik GmbH + Co. KG in Remchingen (D)
www.leicht-mueller.de

Beschreibung des ERP-Projektes:

Der Bau von Hochleistungs-Stanzwerkzeugen, die Produktion von hochpräzisen Stanzteilen, das Entwickeln von Komplettlösungen als ganze Stanzlinien sowie die Fertigung von Hybridteilen im Kunststoff-Metall-Verbund in Form von umspritzten Stanzteilen oder kompletten Baugruppen stellen die vier Geschäftsbereiche bei Leicht & Müller dar. Seit jeher zählen die Automobilzulieferer zu den Hauptabnehmern, sie sorgen dafür, dass Stanzteile aus Remchingen in den meisten deutschen Automobilen verarbeitet werden und dort ihren Beitrag für Sicherheit und Komfort leisten.

Projektbetreuung: ABAS Projektierung GmbH, Karlsruhe

Projekthighlights:

- EDI-Integration
- Anbindung eines Zeiterfassungssystems

„Durch abas-ERP haben wir unsere Abläufe fest im Griff. Unsere Prozesse sind transparenter geworden, wodurch wir zu jeder Zeit die volle Kontrolle haben. Doch dies erfordert eine perfekte Pflege und einen sicheren Umgang mit dem für uns zugeschnittenen abas-ERP-System. Transparenz = Kontrolle!“

Marco Müller, Leiter Vertrieb + Projektmanagement

Zufriedene Anwender aus der Metallindustrie



Mitarbeiter: 100
Lizenzen: 9
abas-Anwender seit: 2000

Produkte:

Einbaufertige Gussteile
aus Aluminium,
Messing und Bronze



METTEC Guss Metallgießerei und Formenbau GmbH in Wels (A)
www.mettec.at

Projekthighlights:

- Problemlose Datenübernahme
- Höhere Flexibilität in Einkauf und Kalkulation
- Qualitätssteigerung
- Verbesserung der Liefertreue

Beschreibung des ERP-Projektes:

Im November 1999 entschied sich die Metallgießerei für abas-ERP – mit einem ehrgeizigen Ziel: In nur fünf Monaten sollte die ERP-Einführung abgeschlossen sein. Die eigentlichen Vorteile und das Potenzial, das in der abas-Business-Software steckt, erschloss sich erst nach und nach im täglichen Umgang mit dem neuen Werkzeug. Nicht nur das Management und der kaufmännische Bereich profitieren von der ERP-Lösung, auch in der Konstruktion und der Produktion wird das System intensiv genutzt. Dadurch kommen beispielsweise die Fertigung und die Gießerei ohne eine Arbeitsvorbereitung aus. Für diese Bereiche stehen nicht nur jederzeit aktuelle Artikelstammdaten abrufbereit, diese sind auch mit Zeichnungen aus der Konstruktion hinterlegt, die mit Autodesk Mechanical Desktop und Inventor arbeitet.

Projektbetreuung: Nittmann & Pekoll GesmbH, Wien / Österreich

*„Wir können heute detaillierter planen und dadurch die Liefertreue verbessern.
Unsere Kunden haben dies sehr positiv aufgenommen.“*

Christian Kirchschrager, Stellvertretender Geschäftsführer

Produkte:

Sonderlösungen in der
Kurzrohr-Herstellung,
3D-Laserbearbeitung,
Entwicklungsservice



Michelfelder Unternehmensgruppe in Fluorn-Winzeln (D)

www.michelfelder.de

Beschreibung des ERP-Projektes:

Michelfelder ist eine mittelständische Unternehmensgruppe mit Sitz in Fluorn-Winzeln und weiteren Standorten in Haan und Bursa (Türkei). Neben der Ausgründung der Michelfelder Automotive GmbH zum 01.01.2006 aus der Michelfelder Edelstahltechnik GmbH sowie der anstehenden Integration des Tochterunternehmens MIGA Sealtec entstand im Jahr 2005 die Aufgabenstellung, die vorhandene Lösung auf ein mehrmandantenfähiges ERP-System umzustellen, das sowohl den aktuellen Michelfelder-Anforderungen und Prozessen entspricht als auch ausreichend anpassungs- und entwicklungsfähig ist, um künftige Anwendungsanforderungen und kontinuierliche Verbesserungen abdecken zu können.

Projektbetreuung: ABAS Projektierung GmbH, Karlsruhe

Projekthighlights:

- Integration aller Unternehmen der Firmengruppe
- Anbindung künftiger Standorte
- Methodische Einführung
- Einfache Upgrades

„Sowohl die hohe Abdeckung unserer funktionalen Anforderungen bereits im Standard und die somit überschaubaren erforderlichen Anpassungen als auch die methodische Einführung durch den Partner ABAS Projektierung GmbH in Karlsruhe haben zur Entscheidung für ABAS beigetragen – und sich sowohl im Projektverlauf als auch in der erfolgreichen termingerechten Einführung bestätigt.“

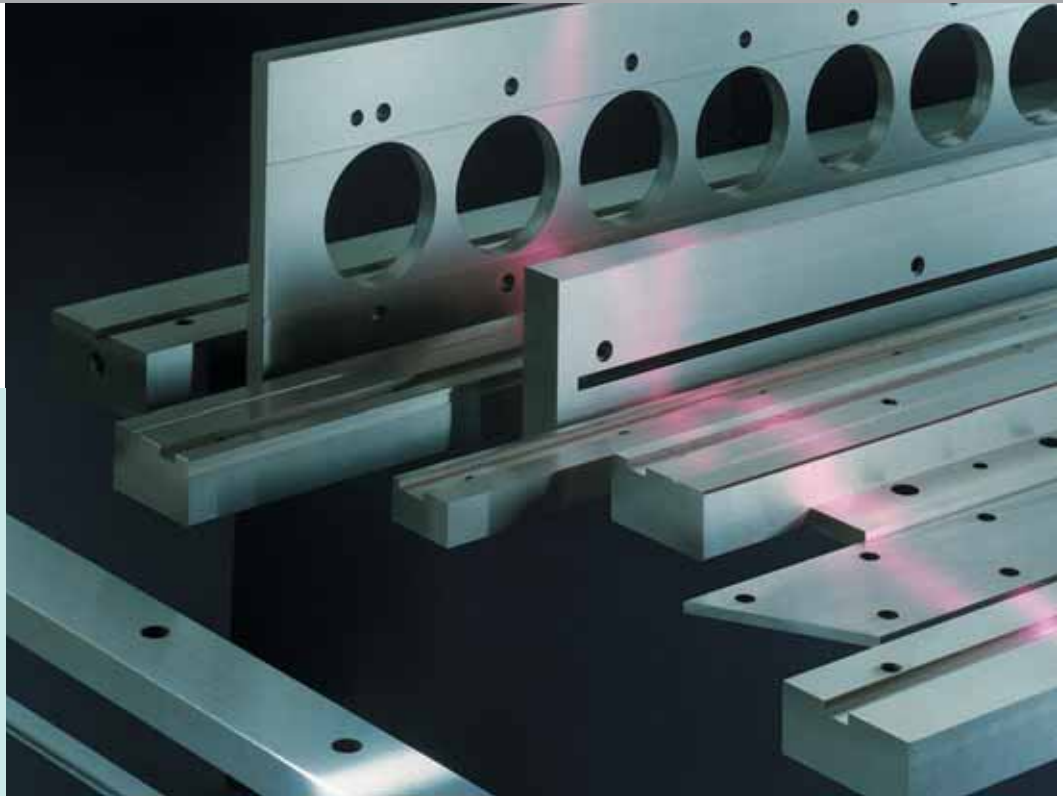
Elke Ade, IT-Leiterin



Mitarbeiter: 160
Lizenzen: 55
abas-Anwender seit: 1997

Produkte:

Präzisionsflachstahl,
Verschleißplatten für
Formkästen der
Kalksandstein-Industrie,
Schneckenbleche,
Komplettschnecken,
Dosieranlagen,
Feststoffeinbringssysteme
für Biogasanlagen



**PRÄZI-Flachstahl AG in Everswinkel (D) und
PRÄZI-Fördertechnik GmbH in Bohmte (D)**
www.praezi.de

Projekthighlights:

- Kurze Einführungszeit, Echtstart innerhalb von 3 Monaten
- Nutzung einer Vielzahl von upgradefähigen Individualanpassungen
- Systemstabilität: Keine ungeplanten Systemausfälle seit 1997
- Integration aller ERP-Funktionen
- Installationen in Ungarn und Tschechien

Beschreibung des ERP-Projektes:

Aufgrund vorhandener IT-Insellösungen und mangelnder Eurofähigkeit des IT-Alt-systems suchte PRÄZI 1997 ein umfassendes, zukunftssicheres ERP-System für die Einzel- und Kleinserienfertigung. Neben der reinen ERP-Funktionalität inklusive Finanzbuchhaltung war die Systemflexibilität und Upgradefähigkeit unter einem Linux-/Unix-Betriebssystem kaufentscheidend. abas-ERP kommt auch in den europäischen Tochterfirmen, z.B. Ungarn und Tschechien, zum Einsatz.

Projektbetreuung: ComputerKomplett SteinhilberSchwehr GmbH, Mettmann

„Ein performantes, stabiles ERP-System, welches seine Upgradefähigkeit trotz unserer zahlreichen Individualanpassungen zu unserer vollsten Zufriedenheit bereits mehrfach unter Beweis gestellt hat. Durch die integrierte Datenbank haben wir zudem keine Schnittstellenprobleme. So wünscht man sich eine funktionierende, wartungsarme ERP-Landschaft!“

Dipl.-Wirt. Ing. Torsten Kallweit, Leiter IT/Organisation

Zufriedene Anwender aus der Metallindustrie



Mitarbeiter: 55
Lizenzen: 15
abas-Anwender seit: 2006

Produkte:

Fertigung und Vertrieb von Ronden, Münzen / Medaillen und Anlagewerten, Fertigung und Vertrieb von Halbzeugen und -fabrikaten u.a. für die Schmuckindustrie



Reischauer GmbH in Idar-Oberstein (D)
www.gold4nine.de

Beschreibung des ERP-Projektes:

Schon im Vorfeld hatten namhafte ERP-Anbieter Deutschlands aufgrund der umfangreichen Branchenspezifika eine Präsentation in Idar-Oberstein abgelehnt. Das 1913 gegründete Familienunternehmen hatte über 10 Jahre mit einem System gearbeitet, welches nur aufwändig auf einen aktuellen Stand zu heben war. Deshalb wurde von dem Auswahlteam der Reischauer GmbH nach einem anderen Upgrade-Konzept zur Erhaltung eines aktuellen Standes gesucht. Dies, die Erfahrung der Geschäftsführung mit einem Wettbewerber und das Know-how des Präsentators, der auch später die Projektleitung übernahm, führten 2006 zu der Entscheidung, zukünftig mit abas-ERP zu arbeiten. Seitdem wurden mehrere Upgrades durchgeführt, die diesen Entschluss positiv bestätigten. Seit 2009 ist das Unternehmen im Internet unter www.gold4nine.de mit Anlageprodukten aus Gold und Silber vertreten. Die Abwicklung wird direkt in abas-ERP, das mit der eBusiness-Lösung abas-eB gekoppelt ist, vorgenommen.

Projektbetreuung: ABAS Projektierung Rhein-Main GmbH & Co. KG, Langen

Projekthighlights:

- Verwaltung von Edelmetallkonten und -beständen
- Minutenaktuelle Tagespreisberechnung in den Vorgängen
- Küvettenfertigung
- Plattform für integriertes eBusiness
- Business-Intelligence-Verknüpfung (Analyzer)
- Infosysteme zur Unternehmenssteuerung

„Die in der Erstpräsentation gezeigten und für uns notwendigen Anforderungen wurden im Projekt voll bestätigt. Upgradefähigkeit und Flexibilität sind keine leeren Versprechen. Mit abas-ERP haben wir die Möglichkeit, neue Geschäftsfelder unproblematisch abzubilden. Das beste Beispiel dafür ist unsere kürzlich gestartete Website www.gold4nine.de, die mit stets aktuellen Edelmetallpreisen ausgestattet ist und abas-ERP sowie abas-eBusiness als Basis hat. Die Entscheidung für die abas-Business-Software war goldrichtig.“

Burkhard Görner, kaufmännischer Leiter

Zufriedene Anwender aus der Metallindustrie



Mitarbeiter: 40
Lizenzen: 15
abas-Anwender seit: 2006

Produkte:
Coaxialventile, Armaturen,
Injektoren, Magnetventile
und Rückschlagventile



RSG Regel- und Steuergeräte GmbH in Ingelfingen (D)
www.rsg-top.de

Projekthighlights:

- Von Insellösungen zur integrierten Unternehmenssoftware
- Erhöhung der Liefertreue und Senkung der Durchlaufzeiten durch Einsatz der Disposition
- Produktivität gestiegen
- Fehleranfällige Doppeleingaben entfallen

Beschreibung des ERP-Projektes:

Die RSG Regel- und Steuergeräte GmbH hat ein breit gefächertes Produktportfolio, diese Vielfalt muss sich auch in der Unternehmenssoftware widerspiegeln. Bis Ende 2006 bestand die IT bei RSG aus einer Reihe von Insellösungen, es wurde immer schwieriger, die sich ändernden Anforderungen in der Lösung abzubilden. Und so suchte RSG nach einer neuen Unternehmens-IT. Das System sollte integriert, flexibel, upgradefähig und leicht zu bedienen sein. Den Zuschlag erhielt die abas-Business-Software. Am 2.1.2007 ging die Software in den Echtbetrieb. Seither ist die Transparenz und Produktivität im Unternehmen gestiegen, Durchlaufzeiten konnten gesenkt und die Liefertreue gesteigert werden.

Projektbetreuung: ABAS Informationssysteme GmbH, Uhingen

„Unsere komplette Auftragsabwicklung ist jetzt in abas-ERP angelegt. Wir können so Liefertermine kurzfristig ermitteln und bestätigen. Seit wir die Disposition einsetzen, hat sich unsere Liefertreue erhöht und Durchlaufzeiten wurden gesenkt. Die Produktivität ist gestiegen. Zeitintensive und fehleranfällige Doppeleingaben gehören der Vergangenheit an. RSG fertigt Kleinserien von 1 bis 10.000 Exemplaren, hier gibt es zwangsläufig viele Produktinnovationen, die wir ständig in unserem ERP-System abbilden. So unterstützt das System optimal unseren betriebsinternen, kontinuierlichen Verbesserungsprozess. Unser Konsignationslager, das wir nach Kanbanprinzipien führen, wird ebenfalls in unserem ERP-System verwaltet. Wir sind sicher, dass wir auch zukünftig alle Anforderungen in unserer Unternehmens-IT abbilden können.“

Rainer Werthwein, Kaufmännischer Leiter



Mitarbeiter: 200
Lizenzen: 80
abas-Anwender seit: 1998

Produkte:
Spannsysteme



SMW-AUTOBLOK Spannsysteme GmbH in Meckenbeuren (D) www.smwautoblok.de

Beschreibung des ERP-Projektes:

Bei einem exportorientierten Unternehmen mit einer so umfangreichen Produktpalette wie SMW-AUTOBLOK kommt dem Verkauf eine besondere Bedeutung zu. Mit der Einführung von abas-ERP wurden nicht nur die Verkaufsprozesse optimiert, auch in den anderen Unternehmensbereichen sind deutliche Verbesserungen zu spüren: niedrigere Produktionsdurchlaufzeiten, bessere Maschinenauslastung, gestiegene Transparenz. Die Fertigung ist transparent, freie Kapazitäten oder Engpässe sind übersichtlich darstellbar. Bereits begonnene Aufträge lassen sich ändern, z.B. hinsichtlich Maschine und Zeit, gedruckt wird nur die Laufkarte. Das integrierte BDE-System reicht für die Bedürfnisse von SMW-AUTOBLOK völlig aus. Die abas-Infosysteme bieten in allen Bereichen umfassende Möglichkeiten, um Daten schnell und übersichtlich auszuwerten.

Projektbetreuung: ABAS Informationssysteme GmbH, Utingen

Projekthighlights:

- Effiziente Verkaufssteuerung
- Arbeitsvorbereitung weniger aufwändig
- Produktionsdurchlaufzeit verbessert
- Optimierung der Maschinenauslastung
- Nutzung einer Feinplanung

*„Nach langjähriger Zusammenarbeit mit ABAS kann ich heute immer noch sagen:
Es war damals die richtige Entscheidung. Begonnen haben wir nach einer neunmonatigen
Vorbereitungszeit mit 40 Lizenzen in der alten ASCII-Oberfläche und einer
EDV-Abteilung mit 1,5 Personen. Heute arbeiten wir mit 80 Lizenzen in der
modernen grafischen Oberfläche mit vielen neuen Möglichkeiten.
Die jährlichen Upgrades werden problemlos eingespielt, unsere individuellen
Anpassungen bleiben erhalten. Die EDV-Abteilung besteht immer noch aus nur 1,5 Personen.“*
Joseph Wirth, EDV-Leiter



Mitarbeiter: 85
Lizenzen: 9
abas-Anwender seit: 1993

Produkte:

Fundamentplatten,
Grundgestelle,
Maschinenständer,
Maschinengehäuse,
Linearträger, Portale



Metalltechnik Tamke GmbH in Soltau (D)
www.metalltechnik-tamke.de

Projekthighlights:

- Verschiedene spezifische Anpassungen zur Optimierung der Materialwirtschaft und Fertigung, z.B. Brennlisten, Zusammenstellung Materialsorten etc.
- Kurze Einführungszeit: 3 Monate von der Datenübernahme bis zu individuellen Anpassungen

Beschreibung des ERP-Projektes:

Die Metalltechnik Tamke GmbH konnte mit der Einführung der abas-Business-Software die Geschäftsprozesse optimieren. Ausschlaggebend für die Entscheidung war u.a., dass abas-ERP mit relativ niedrigen Anschaffungskosten eingeführt und kostengünstig betrieben werden kann. Die Einführungszeit war relativ kurz: Nach nur drei Monaten war die Umstellungsphase von der Datenübernahme bis zu den individuellen Anpassungen abgeschlossen. Der Auftragsdurchlauf ist transparent, die Arbeitsvorbereitung arbeitet effektiver, da Ablaufprozesse deutlicher werden und die Kapazitätsplanung eine wertvolle Hilfe zur Fertigungssteuerung ist. Gewährleistet ist auch Sicherheit bei der Kalkulation und Nachkalkulation.

Projektbetreuung: abas system gmbh, Berlin

„Die Entscheidung für abas-ERP fiel uns nicht schwer. Alle Anforderungen wurden erfüllt – zum Teil noch übertroffen. Mit der abas-Business-Software sind die Unternehmensabläufe in jeder Phase des Projektes durchschaubar. Die Produktionsplanung und -steuerung gestaltet sich heute transparenter, flexibler und schneller, womit wir wesentliche Rationalisierungsreserven ausschöpfen.“

Wilhelm Tamke, Geschäftsführer

Zufriedene Anwender aus der Metallindustrie



Mitarbeiter: 20
Lizenzen: 7
abas-Anwender seit: 2006

Produkte:
Baugruppen und anspruchsvolle Präzisionsteile nach Kundenwunsch

Trefz GmbH in Cleeborn (D)
www.trefz-gmbh.de

Beschreibung des ERP-Projektes:

Als Trefz 1969 gegründet wurde, lag der Schwerpunkt bei der Lohnbearbeitung von Schleifteilen für die Elektro- und Maschinenbauindustrie. Heute fertigt das Unternehmen Baugruppen und anspruchsvolle Präzisionsteile nach Kundenwunsch, präzise, schnell und wirtschaftlich. Hohe Präzision in der Herstellung, Zuverlässigkeit in der Auftragsabwicklung und fortlaufende Investitionen sichern das Wachstum heute und morgen. Ende 2005 fiel die Entscheidung für die ERP-Lösung abas-ERP, die Einführung verlief reibungslos und innerhalb kurzer Zeit. Durch die einfache Einarbeitung in die Software ist relativ viel Eigenleistung möglich. Dabei wächst die abas-Business-Software stetig mit dem Unternehmen mit.

Projektbetreuung: ABAS Consulting GmbH & Co. KG, Höchberg bei Würzburg

Projekthighlights:

- Reibungslose Implementierung bei sehr kurzer Einführungszeit
- Einfache Einarbeitung

„Warum habe ich nicht schon früher auf die abas-Business-Software umgestellt?“

Uwe Trefz, Geschäftsführer

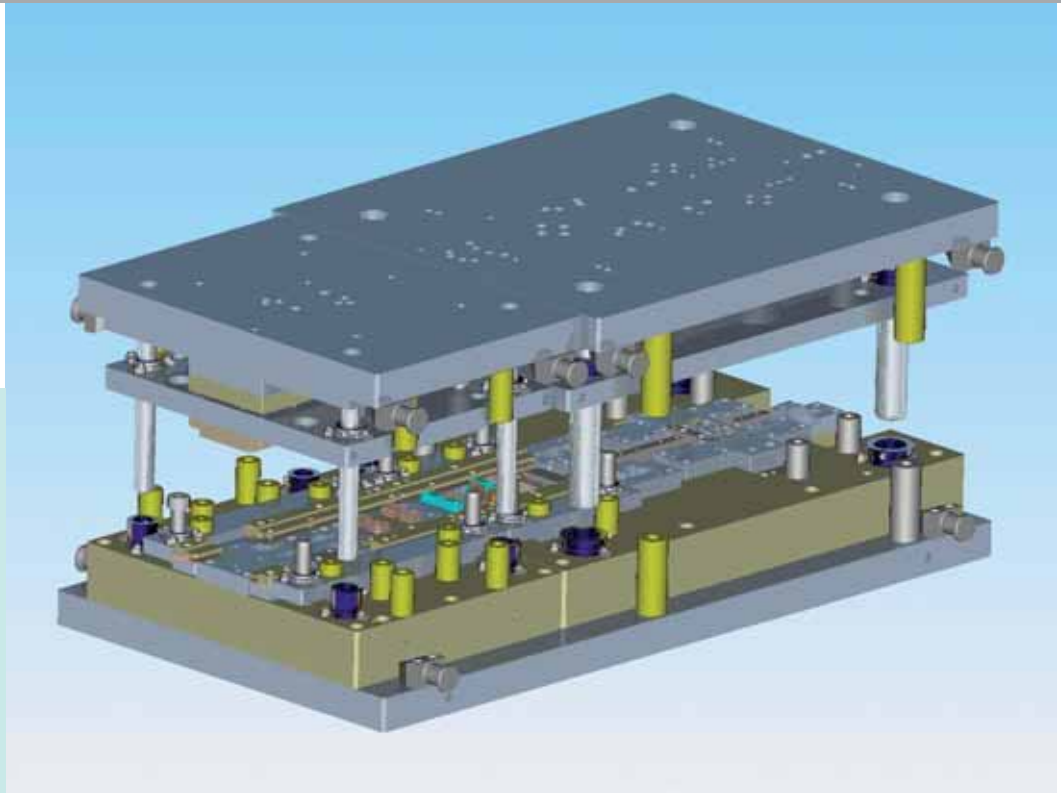
Zufriedene Anwender aus der Metallindustrie



Mitarbeiter: 95
Lizenzen: 11
abas-Anwender seit: 1999

Produkte:

Hochpräzise Stanz-, Press-, Zieh-, Laser- und Biegeteile inklusive der dazugehörigen Werkzeuge sowie Baugruppenfertigung



WKF-GmbH Metallwarenfabrik in Sömmerda (D)
www.wkf-metall.de

Projekthighlights:

- Schnittstelle zu CAQ, HYDRA und Datev
- Flexibilität der Software

Beschreibung des ERP-Projektes:

Als die WKF-GmbH Metallwarenfabrik 1992 gegründet wurde, lag der Fertigungsfokus auf der Herstellung von Transfer- und Folgeverbundwerkzeugen im werkseigenen Werkzeugbau. Nach und nach erweiterten sich der Maschinenpark und das Produktportfolio. Heute fertigt das Unternehmen neben Werkzeugen und Baugruppen auch hochpräzise Stanz-, Press-, Zieh-, Biege-, und seit März 2010, auch Laserteile. Das abas-ERP-System war dabei ein ständiger Begleiter, der seit der Einführung im Jahre 1999 kontinuierlich mit den Anforderungen des Unternehmens mitgewachsen ist.

Projektbetreuung: ABAS Consulting GmbH & Co. KG, Höchberg bei Würzburg

„Die hohe Flexibilität und Individualisierbarkeit sowohl in der Darstellung als auch den Auswertungsmöglichkeiten machen das abas-ERP-System – auch für die Zukunft – zu einem echten Partner.“

Heiko Krüger, Betriebsleiter



Mitarbeiter: 70
Lizenzen: 32
abas-Anwender seit: 2003

Produkte:
Materialien aus Aluminium,
CNC-Bearbeitung von
komplizierten Spezialteilen
sowie Groß- und Kleinserien,
Bearbeitung von
NE-Metall-Halbzeugen



Westdeutscher Metall-Handel Friedrich Hermann GmbH in Essen (D) www.wmh.de

Beschreibung des ERP-Projektes:

Erfolgreiche Händler sind nicht nur gut sortiert, sondern bieten ihren Kunden einen Service, der sie von ihren Wettbewerbern unterscheidet. Wer es schafft, dies in Einklang zu bringen und gleichzeitig profitabel arbeitet, zählt zu den erfolgreichen Akteuren am Markt. Mit einem Plus an Leistung und Service bindet das Essener Unternehmen Westdeutscher Metall-Handel (WMH) seit Jahrzehnten eine stattliche Zahl von Kunden an sich. Auch in der Luftfahrtindustrie hat sich der zertifizierte Zulieferer etabliert. Die umfangreichen Anforderungen setzt WMH mit dem ERP-System von ABAS um. Das vom IT-Dienstleister ComputerKomplett SteinhilberSchwehr eingeführte System liefert hierfür alle notwendigen Informationen und sorgt für eine hohe Informationstransparenz sowie aussagekräftige Kostenrechnungen.

Projektbetreuung: ComputerKomplett SteinhilberSchwehr GmbH, Mettmann

Projekthighlights:

- Chargengebundene Restlängenverwaltung
- Lagerverwaltung inkl. Hochregallager
- Serviceabwicklung
- Anbindung des chinesischen Importeurs an das ERP-System
- Webshop mit abas-eB
- Zuschnittoptimierung für Metallplatten mithilfe der angebotenen Software Ardis
- Anbindung von abas-ERP an die Telefonanlage per CTI
- PZE / BDE von IVS
- Anbindung der Zollsoftware BEO (ATLAS)

„Wir sind sicher, dass wir mit ABAS und ComputerKomplett SteinhilberSchwehr für uns die richtige Entscheidung getroffen haben und damit auch zukünftig die Herausforderungen im Metallhandel meistern werden. Insbesondere die Informationstransparenz hat sich deutlich verbessert. Kennzahlen sind heute schneller und übersichtlicher darstellbar. Viele Prozesse in unserem Unternehmen, wie die Betriebsdatenerfassung oder Kostenrechnung, konnten vorher nicht umgesetzt werden.“

Frank Hermann, Geschäftsführer



Software vom Mittelstand für den Mittelstand

Die Kernkompetenz der ABAS Software AG ist die Entwicklung flexibler ERP- und eBusiness-Software für mittelständische Unternehmen. Aus dem 1980 gegründeten Unternehmen ABAS ist eine internationale Unternehmensgruppe mit rund 50 abas-Partnern in 30 Ländern geworden. ABAS deckt das gesamte Spektrum der kleinen und mittelständischen Unternehmen von 4 bis 400 ERP-Anwendern ab.

Unternehmensphilosophie: „The Spirit of ABAS“

Zufriedenheit, Qualität und Service gehören untrennbar zusammen – daran orientiert sich ABAS bei der täglichen Arbeit. Leitgedanke ist, dass abas-Kunden sich auf das konzentrieren können, was für sie am wichtigsten ist: ihr Kerngeschäft. ABAS lebt mit den Anwendern und sucht den konstruktiven Dialog mit ihnen, ihre Anregungen geben wichtige Impulse für die Weiterentwicklung der abas-Business-Software. Offenheit und Vertrauen tragen dazu bei, die Zusammenarbeit dauerhaft für beide Seiten gewinnbringend zu gestalten – das stellt ABAS seit mehr als 30 Jahren tagtäglich unter Beweis.



Solide wirtschaftliche Basis

ABAS baut seit jeher auf eine stabile wirtschaftliche Basis – sie ist die Voraussetzung, um in Innovationen investieren zu können und für eine langfristige Zukunftsplanung. Seit über 15 Jahren schreibt ABAS Gewinne. Die Strategie des nachhaltigen Wirtschaftens in Verbindung mit der Unabhängigkeit von Banken und Investoren wird auch in Zukunft bestimmend für ABAS sein.

Globales Partnernetzwerk durch gemeinsames Engagement

ABAS hat ein globales Netzwerk qualifizierter Implementierungspartner aufgebaut: Rund 50 abas-Software-Partner in 30 Ländern weltweit kennen die Anforderungen der lokalen Märkte. Sie garantieren kurze Reaktionszeiten und hohe Dienstleistungsqualität. Mit der in zahlreichen Projekten erprobten internationalen abas-Einführungsmethodik stellt ABAS den Erfolg der Implementierung auch über Ländergrenzen hinaus sicher.



www.abas.de